

**ANALISIS MINAT BELI SEPATU MEREK LOKAL  
PADA LOKAPASAR**  
**(Studi Kasus Generasi Z di Daerah Jabodetabek)**

**ACHMAD ARDIANSYAH**

**1702519042**



*Mencerdaskan dan  
Memartabatkan Bangsa*

**Skripsi ini ditulis untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Mendapatkan  
Gelar Sarjana Terapan Manajemen pada Fakultas Ekonomi  
Universitas Negeri Jakarta**

**PROGRAM SARJANA TERAPAN PEMASARAN DIGITAL  
FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA  
2024**

**ANALYSIS OF PURCHASE INTEREST IN LOCAL BRAND  
SHOES ON MARKETPLACES**

**(Case Study of Generation Z in the Greater Jakarta Area)**

**ACHMAD ARDIANSYAH**

**1702519042**



*Mencerdaskan dan  
Memartabatkan Bangsa*

This thesis is written to Fulfill One of the Requirements for Obtaining  
A Bachelor of Applied Management Degree at the Faculty of Economics  
*State University of Jakarta*

**DIGITAL MARKETING BACHELOR'S DEGREE PROGRAM**  
**FACULTY OF ECONOMICS**  
**STATE UNIVERSITY OF JAKARTA**  
**2024**

## ABSTRAK

**Achmad Ardiansyah, 2024; Analisis Minat Beli Sepatu Merek Lokal Pada Lokapasar (Studi Kasus Generasi Z di Daerah Jabodetabek). Skripsi, Jakarta: Program Studi D4 Pemasaran Digital, Fakultas Ekonomi, Universitas Negeri Jakarta. Tim pembimbing: Andi Muhammad Sadat, S.E., M.Si., Ph.D. dan Agung Kresnamurti Rivai P., S.T., M.M.**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui minat beli sepatu merek lokal pada lokapasar dengan studi kasus Generasi Z di Daerah Jabodetabek. Sampel dalam penelitian ini menggunakan metode purposive sampling. Teknik analisis yang digunakan dalam penelitian ini adalah analisis faktor eksploratori (EFA), analisis tabulasi sederhana, analisis deskriptif, dan skor rata-rata. Hasil pra riset tentang alasan minat beli sepatu merek lokal dibanding luar negeri dengan persentase 60% memilih sepatu merek lokal karena lebih murah dibanding luar negeri, persentase 17,5% memilih membeli sepatu merek lokal karena mendukung merek lokal, dan 15% memilih membeli sepatu merek lokal karena kualitas yang terjamin. Hasil uji validitas dalam penelitian ini dikatakan valid karena memiliki  $r$  hitung lebih besar dari  $r$  tabel sebesar 0,098 dan hasil uji reliabilitas dalam penelitian ini dikatakan reliabel karena cronbach's alpha  $> 0,6$ . Hasil penelitian ini, minat beli sepatu lokal pada Generasi Z sangat tinggi dan sangat efektif dan faktor yang paling berpengaruh yaitu keunikan produk, kepercayaan terhadap produk, harga yang terjangkau, konten di media sosial yang menarik, dan yang terakhir adalah perasaan diterima oleh orang lain. Rekomendasi penelitian selanjutnya diharapkan dapat memperluas objek, subjek dan tempat penelitian, karena penelitian ini hanya mencakup sepatu lokal sebagai objek penelitian dan generasi Z sebagai subjek penelitian dan diharapkan penelitian selanjutnya dapat memperluas wilayah penelitian. Kedua, diharapkan bagi peneliti selanjutnya untuk menambah jumlah sampel penelitian sehingga dapat menemukan faktor-faktor lain yang kemungkinan berpotensi mempengaruhi minat beli sepatu lokal. Ketiga, diharapkan penelitian selanjutnya dapat memperkaya teori, metode analisis, dan perspektif yang digunakan untuk menjelaskan minat beli.

**Kata Kunci:** minat beli, sepatu lokal, *e-commerce*, *attention*, *interest*, *desire*

## ABSTRACT

*Achmad Ardiansyah, 2024; Analysis of Purchase Intention in Local Brand Shoes in Marketplace (Case Study of Generation Z in the Greater Jakarta Area). Thesis, Jakarta: Digital Marketing D4 Study Program, Faculty of Economics, State University of Jakarta. Supervisors: Andi Muhammad Sadat, S.E., M.Si., Ph.D. dan Agung Kresnamurti Rivai P., S.T., M.M.*

*This research aims to investigate the purchase interest in local brand shoes on online marketplaces, with a case study focusing on Generation Z in the Greater Jakarta area. The sample in this study was selected using the purposive sampling method. The analysis techniques used in this research include exploratory factor analysis (EFA), simple tabulation analysis, descriptive analysis, and average score analysis. Preliminary research results show that 60% of respondents prefer to buy local brand shoes because they are cheaper than foreign brands, 17.5% choose to buy local brand shoes to support local brands, and 15% choose local brand shoes because of their guaranteed quality. The validity test results in this study are considered valid as the calculated r-value is greater than the table r-value of 0.098, and the reliability test results are considered reliable as the Cronbach's alpha is greater than 0.6. The findings indicate that the purchase interest in local shoes among Generation Z is very high and highly effective, with the most influential factors being product uniqueness, trust in the product, affordable prices, attractive social media content, and the feeling of acceptance by others. The recommendations for future research include expanding the object, subject, and location of the study, as this research only covers local shoes as the object and Generation Z as the subject. It is also recommended to increase the sample size to discover other potential factors that may influence the interest in buying local shoes. Additionally, future research should enrich the theories, analytical methods, and perspectives used to explain purchase interest.*

**Keywords:** purchase intention, local shoes, e-commerce, attention, interest, desire

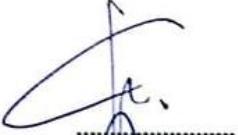
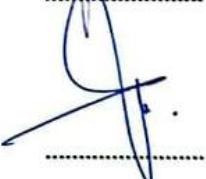
## LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

### LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Penanggung Jawab

Dekan Fakultas Ekonomi

  
Prof. Usep Suhud, M.Si., Ph.D.  
NIP. 197002122008121001

No	Nama	Tanda Tangan	Tanggal
1	Dra. Sholikhah, M.M. NIP 196206231990032001 (Ketua Pengaji)		08/08/2024
2	Meta Bara Berutu, S.E., M.M. NIP 199409222022032012 (Pengaji 1)		07/08/2024
3	Dewi Agustin Pratama Sari, S.E., M.S.M. NIP 199308272020122024 (Pengaji 2)		07/08/2024
4	Andi Muhammad Sadat, S.E., M.Si., Ph.D. NIP 197412212008121001 (Pembimbing 1)		08/08/2024
5	Agung Kresnamurti Rivai P., S.T., M.M. NIP 197404162006041001 (Pembimbing 2)		08/08/2024
<p>Nama : Achmad Ardiansyah No. Registrasi : 1702519042 Program Studi : Sarjana Terapan Pemasaran Digital Tanggal Lulus : 19 Juli 2024</p>			

## **PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT/ORISINALITAS**

### **PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT/ORISINALITAS**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini, sebagai mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta:

Nama : Achmad Ardiansyah

NIM : 1702519042

Program Studi : Pemasaran Digital

Fakultas : Ekonomi

Dengan ini saya menyatakan bahwa skripsi berjudul “Analisis Minat Beli Sepatu Merek Lokal Pada Lokapasar (Studi Kasus Generasi Z di Daerah Jabodetabek)” yang saya tulis adalah sepenuhnya hasil karya saya sendiri.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan penuh kesadaran dan siap menerima segala akibat sesuai ketentuan yang berlaku apabila terbukti pernyataan ini tidak benar.

Jakarta, 17 Juli 2024

Yang Membuat Pernyataan



Achmad Ardiansyah

(1702519042)

## LEMBAR PERSETUJUAN



KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN  
UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA  
UPT PERPUSTAKAAN

Jalan Rawamangun Muka Jakarta 13220  
Telepon/Faksimili: 021-4894221  
Laman: [lib.unj.ac.id](http://lib.unj.ac.id)

### LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika Universitas Negeri Jakarta, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Achmad Ardiansyah  
NIM : 1702519042  
Fakultas/Prodi : Ekonomi/Pemasaran Digital  
Alamat email : achmadardians97@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada UPT Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah:

Skripsi     Tesis     Disertasi     Lain-lain (.....)

yang berjudul :

Analisis Minat Beli Sepatu Merek Lokal Pada Lokapasar (Studi Kasus Generasi Z di Daerah Jabodetabek)

Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini UPT Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta berhak menyimpan, mengalihmediakan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (*database*), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di internet atau media lain secara *fulltext* untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, 19 Agustus 2024  
Penulis

(Achmad Ardiansyah)

## **LEMBAR PERSEMBAHAN**

Puji syukur saya panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan kesehatan, rahmat dan hidayah-Nya kepada saya sehingga penulis masih diberi kesempatan untuk menyelesaikan karya tulis ilmiah ini sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar sarjana. Meskipun penulisan skripsi ini masih jauh dari kata sempurna, namun penulis merasa bangga telah menyelesaikan penelitian ini.

Dalam penulisan skripsi ini, saya persesembahkan untuk:

1. Prof Usep Suhud, M.Si., Ph.D. selaku Dekan Fakultas Ekonomi, Universitas Negeri Jakarta beserta Wakil Dekan I, II, III.
2. Bapak Andi Muhammad Sadat, S.E., M.Si., Ph.D. selaku Koordinator Program Studi Pemasaran Digital, Fakultas Ekonomi, Universitas Negeri Jakarta, sekaligus Dosen Pembimbing I yang telah dengan sabar dan meluangkan waktu untuk senantiasa membimbing dan memberikan saran dalam penyusunan skripsi ini.
3. Bapak Agung Kresnamurti Rivai P., S.T., M.M. selaku Dosen Pembimbing II yang telah dengan sabar dan meluangkan waktu senantiasa membimbing dan memberikan masukan dalam penyusunan skripsi ini.
4. Ibu Dra. Sholikhah, M.M. selaku Ketua Penguji, Ibu Meta Bara Berutu, S.E., M.M. selaku penguji pertama, dan Ibu Dewi Agustin Pratama Sari, S.E., M.S.M. selaku penguji kedua yang telah memberikan masukan dan saran yang baik dalam penyusunan skripsi ini.

5. Seluruh dosen program studi Pemasaran Digital, dan seluruh civitas akademika Universitas Negeri Jakarta, khususnya Fakultas Ekonomi, yang telah meluangkan waktu untuk memberikan ilmu yang sangat bermanfaat.
6. Ayah Sumaryo dan Ibu Suprapti, ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada kedua orangtua saya atas doa, pengorbanan, dorongan, dan kasih sayang yang senantiasa diberikan kepada saya hingga saat ini.
7. Terakhir, Teman-teman satu angkatan program studi D4 Pemasaran Digital serta seluruh pihak lainnya yang tidak bisa penulis sebutkan satu per satu yang telah memberikan serta dorongan semangat kepada penulis selama tahap penyelesaian skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa dalam penyusunan skripsi ini masih terdapat banyak kekurang. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik dan saran demi kesempurnaan penulisan ini. Selain itu, penulis berharap bahwa penulisan skripsi ini dapat memberikan manfaat kepada semua pihak.