

BAB V

KESIMPULAN, IMPLIKASI, DAN SARAN

A. Kesimpulan

Dari hasil analisis penelitian mengenai Kemitraan Usaha Terhadap Daya Saing UKM Mebel di Klender Jakarta Timur dapat disimpulkan bahwa kemitraan usaha secara signifikan berpengaruh positif terhadap daya saing usaha, peningkatan kekuatan kemitraan usaha yang dijalin akan menciptakan daya saing usaha yang tinggi.

UKM akan dapat memiliki kemampuan bersaing yang tinggi jika usaha tersebut menjalin hubungan kemitraan usaha dengan kuat. Kemitraan usaha yang dijalin dengan kuat artinya jika program kemitraan usaha seperti pembinaan dan pengembangan dilakukan secara rutin dan UKM selalu ikut serta dalam program yang dilaksanakan maka akan dapat membentuk daya saing usaha yang tinggi. Selain itu, UKM yang sudah menjalin kemitraan lebih lama cenderung memiliki omset penjualan yang lebih tinggi dari yang lainnya dimana omset penjualan merupakan salah satu pengukuran dari daya saing usaha. Hal tersebut menunjukkan bahwa kemitraan usaha yang sudah dijalin lebih lama dapat menciptakan keunggulan bersaing yang lebih tinggi dari yang lainnya.

B. Implikasi

Berdasarkan kesimpulan yang telah dikemukakan bahwa terdapat pengaruh positif antara kemitraan usaha terhadap daya saing UKM mebel di

Klaster mebel Klender. Dengan demikian, hal ini membuktikan bahwa kemitraan usaha merupakan salah satu faktor yang menentukan daya saing usaha.

Implikasi dari hasil penelitian ini adalah ada beberapa dimensi yang mempengaruhi daya saing usaha. Namun dimensi yang dominan pada variabel daya saing usaha adalah kinerja usaha dengan indikator pangsa pasar. Hal ini mengindikasikan bahwa daya saing usaha dapat ditingkatkan bila UKM dapat selalu menjangkau pangsa pasar yang lebih luas dan dapat selalu menarik minat konsumen dibandingkan pesaingnya yaitu produk mebel dari China yang ada dipasaran. Kemudian pada variabel kemitraan usaha berdasarkan hasil pengolahan data terlihat bahwa indikator yang dominan adalah pembinaan usaha dengan sub indikator keterampilan.

C. Saran

Berdasarkan implikasi yang dikemukakan diatas, saran-saran yang kiranya dapat diberikan oleh peneliti adalah :

1. UKM di klaster mebel Klender harus terus meningkatkan daya saing usaha dengan cara memperkuat hubungan kemitraan usaha yang dijalin.
2. Untuk meningkatkan daya saing usaha dapat dilakukan melalui :
 - a. Pengusaha menambah wawasan bisnisnya . Karena pengusaha yang menjalankan usahanya. Oleh karena itu, pengusaha harus mengetahui keadaan bisnisnya sendiri ataupun bisnis pesaingnya. Sehingga dapat menentukan strategi yang tepat untuk menghadapi pesaingnya.

- b. Usaha yang dijalani terus meningkatkan ketersediaan modal. Karena modal dalam suatu usaha memiliki peran yang sangat penting dalam keberlangsungan usaha.
3. untuk memperkuat kemitraan usaha dapat dilakukan melalui:
- a. Peningkatan program pada pengembangan teknologi. Karena teknologi dalam suatu usaha sangat penting terlebih lagi kebanyakan dari UKM mebel masih banyak yang belum dapat mengikuti perkembangan teknologi. Sehingga peran rekan mitra sangat dibutuhkan.
 - b. Peningkatan pada kemampuan manajerial pemilik usaha. Suatu usaha tanpa manajemen yang baik, usahanya tidak akan berjalan dengan lancar. Sebagian besar pemilik UKM mebel mengelola usahanya tidak dilakukan secara professional. Oleh karena itu program kemitraan sangat penting untuk dapat meningkatkan kemampuan manajerial pemilik usaha.