

**ANALISIS KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK MOTOR
ALL NEW SOUL GT 125 DI DEALER YAMAHA MIKI
MOTOR**

**FANDY AHMAD
8223128283**



**Karya Ilmiah ini Ditulis Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan
Mendapatkan Gelar Ahli Madya Pada Fakultas Ekonomi, Universitas Negeri
Jakarta**

**PROGRAM STUDI DIII MANAJEMEN PEMASARAN
JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA
2016**

**ANALYSIS OF PURCHASE DECISIONS PRODUCT
MOTORCYCLE ALL NEW SOUL GT 125 DI DEALER YAMAHA
MIKI MOTOR**

**FANDY AHMAD
8223128283**



*This Scientific Paper Prepared To Meet One Degre Requirements Asociate
Expert Getting By Faculty Of Economics, State University Of Jakarta*

**STUDY PROGRAM MARKETING MANAGEMENT DIII
MANAGEMENT DEPARTEMENT
FACULTY OF ECONOMICS
STATE UNIVERSITY OF JAKARTA
2016**

ABSTRAK

FANDY AHMAD. 2015. 8223128283. Analisis Keputusan Pembelian Produk Motor All New Soul GT 125 di Yamaha Miki Motor. Program Studi DIII Manajemen Pemasaran. Jurusan Manajemen. Fakultas Ekonomi. Universitas Negeri Jakarta.

Karya ilmiah ini bertujuan untuk mengetahui karakteristik konsumen dan menganalisis keputusan pembelian motor All new Soul GT 125 yang dilakukan konsumen di Dealer Yamaha Miki Motor. Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah analisis deksriptif. Dengan menggunakan pengumpulan data melalui studi pustaka dan kuesioner dengan menyebar kepada 100 responden kemudian hasil data tersebut direkapitulasi.

Berdasarkan hasil penelitian dapat diketahui bahwa sebagian besar responden yang melakukan pembelian motor All new Soul GT 125 di Dealer Yamaha Miki Motor berjenis kelamin laki-laki yaitu sebesar 78 persen, dengan usia yang datang berkisar antara 18-24 tahun sebesar 33 persen, dengan pendidikan formal terakhir sebagian besar adalah SMA/Sederajat sebesar 64 persen, dengan profesi sebagian besar pegawai swasta sebesar 64 persen. Adapun proses keputusan pembelian motor All New Soul GT 125 pada Dealer Yamaha Miki Motor melalui lima tahapan yaitu pengenalan kebutuhan, pencarian informasi, evaluasi alternatif, dan keputusan pembelian.

Kata kunci : Keputusan Pembelian, Produk

ABSTRACT

FANDY AHMAD.2015. 8223128283. Analysis of Purchasing Decisions Product Motorcycle All New Soul GT 125 in Yamaha Miki Motor. Study Program, Diploma in Marketing Management. Department of Management.Faculty of Economics.State University of Jakarta.

This paper aims to investigate the characteristics of consumers and analyzing the consumer's purchasing decisions motorcycle All New Soul GT 125 made in Yamaha Miki Motor. The method that used in this research is descriptive analysis. By using data gathered through literature and questionnaires with spreading of 100 respondents then the results of that data is being recapitulated.

Based on the results of the research it can be seen that most respondents made purchasing motorcycle All New Soul GT 125 in Yamaha Miki Motor are mostly men by 78 percent, with the coming of age ranged from 18-24 years by 33 percent, with the latest education mostly SMA/Equal by 64 percent, with most of the profession are as private employee by 64 percent. The process of purchase decision motorcycle All New Soul GT 125 in Yamaha Miki Motor through five stages, that is the introduction of the needs, information search, alternatives evaluation, and purchase decision.

Keywords: Purchasing Decisions, Product



KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN
UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA
FAKULTAS EKONOMI

Kampus Universitas Negeri Jakarta Gedung R, Jalan Rawamangun Muka, Jakarta 13220
Telepon (021) 4721227/4706285, Fax: (021) 4706285
Laman: www.unj.ac.id/fe



ISO 9001:2008 CERTIFIED
CERTIFICATE NO:
IAS/INA/3640

SURAT PERSETUJUAN SIDANG KARYA ILMIAH

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Dosen Pembimbing

1. Nama : Basrah Saidani, M.Si
2. NIP : 19620623199032001
3. Tanda tangan :

Memberikan Persetujuan kepada Mahasiswa dibawah ini :

1. Nama : Fandy Ahmad
2. No. Registrasi : Q223129283
3. Program Studi : D3 Manajemen Pemasaran
4. Judul : Analisis Keputusan Pembelian Produk Motor
All New Soul GT 125 di Dealer Yamaha Mitki Motor

Untuk Mengikuti/Fidak mengikuti* Sidang Karya Ilmiah pada tanggal... 10.01.2016

Mengetahui
Kaprodi D3 Manajemen Pemasaran FE UNJ

Jakarta, 10 - 01 - 2016
Mahasiswa Ybs,

Dra Umi Mardiyati M.Si
NIP.19570221 198503 2 002

Fandy Ahmad
No.Reg : Q223129283

Cat :Coret yang tidak perlu*)

LEMBAR PENGESAHAN

Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta

Dr. Dedi Purwana, E.S., M.Bus
NIP.19671207 199203 1 001

Nama

Ketua Penguji

Tanda Tangan

Tanggal

Dra.Umi Mardiyati, M.Si
NIP.19570221 198503 2 002

16 Februari 2016

Penguji Ahli

Agung Kresnamurti Rivai P. MM
NIP.19740416 200604 1 001

16 Februari 2016

Dosen Pembimbing

Basrah Saidani.M.Si
NIP.19630119 199203 2 001

16 Februari 2016

KATA PENGANTAR

Dengan memanjatkan puji dan syukur ke hadirat Tuhan Yang Maha Esa Atas segala berkat dan karunia-Nya pada peneliti, akhirnya peneliti dapat menyelesaikan Karya Ilmiah yang merupakan syarat kelulusan di Program Studi Diploma III Manajemen Pemasaran, Fakultas Ekonomi, Universitas Negeri Jakarta.

Peneliti menyadari bahwa karya ilmiah ini dapat diselesaikan berkat dukungan dan bantuan berbagai pihak, oleh karena itu penulis berterimakasih kepada semua pihak yang secara langsung dan tidak langsung memberikan kontribusi dalam penyelesaian Karya Ilmiah ini. Secara khusus pada kesempatan ini penulis menyampaikan terima kasih kepada:

1. Dra. Basrah Saidani M.Si selaku Dosen Pembimbing yang telah membimbing dan mengarahkan peneliti.
2. Dr. Dedi Purwana SE, M.Bus selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta.
3. Dra. Umi Mardiyati M.Si selaku Ketua Jurusan Manajemen sekaligus Ketua Program Studi Diploma III Manajemen Pemasaran, Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta.
4. Ayah, Ibu, adik saya, serta keluarga besar yang selalu mendoakan dan memberikan dukungan.
5. Seluruh pihak Dealer Yamaha Miki Motor, Jakarta yang telah membantu penulis dalam melaksanakan penelitian.

6. Seluruh responden yang berpartisipasi dalam pengisian kuesioner yang telah dibuat oleh peneliti.
7. Seluruh kerabat dan teman-teman Prodi Diploma III yang tidak disebutkan namanya ini yang telah membantu peneliti menyelesaikan karya ilmiah ini.

Penulis menyadari bahwa masih banyak terdapat kekurangan dalam penyusunan Karya Ilmiah ini, oleh karena itu Penulis juga mengharapkan berbagai kritik dan saran yang membangun dari pembaca sehingga dapat menambah mutu Karya Ilmiah ini.

Jakarta, 3 Desember 2015

Peneliti