

**ANALISIS TINGKAT KUANTITAS ANGSURAN DAN  
PENINGKATAN UNIT PENJUALAN KENDARAAN  
BERMOTOR PADA DEALER RESMI MOTOR HONDA  
(STUDI KASUS PADA PT NIAGA UTAMA SEJAHTERA)**

***THE ANALYSIS OF QUANTITY LEVEL OF INSTALLMENT  
AND MOTOR VEHICLE SALES UNIT IMPROVEMENT AT  
AUTHORIZED HONDA MOTORCYCLE DEALER (CASE  
STUDY IN PT NIAGA UTAMA SEJAHTERA)***

**MUTIARA WAHYUNI  
8323118241**



**Karya Ilmiah ini disusun Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan  
Mendapatkan Gelar Ahli Madya Pada Fakultas Ekonomi Universitas Negeri  
Jakarta**

**PROGRAM STUDI D3 AKUNTANSI  
JURUSAN AKUNTANSI  
FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA  
2014**

## ABSTRAK

MUTIARA WAHYUNI. 2011. 8323118241. Analisis Tingkat Kuantitas Angsuran dan Peningkatan Unit Penjualan Kendaraan Bermotor. Pada Dealer Resmi Motor Honda. Program Studi DIII Akuntansi. Jurusan Akuntansi. Fakultas Ekonomi. Universitas Negeri Jakarta.

Karya Ilmiah ini bertujuan untuk mengetahui bagaimana tingkat kuantitas angsuran yang menimbulkan insentif dengan tarif yang lebih besar dari penjualan tunai yang dapat mendorong karyawan bagian penjualan untuk melakukan penjualan angsuran dan meningkatkan gaji dan insentif mereka serta sistem penjualan angsuran di perusahaan dapat menarik konsumen untuk melakukan pembelian sehingga dapat meningkatkan unit penjualan kendaraan bermotor. Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah analisis deskriptif kualitatif dan kuantitatif dengan metode pengumpulan data melalui observasi lapangan, wawancara langsung, dan data melalui studi pustaka.

Dari hasil penelitian dapat disimpulkan bahwa tingkat kuantitas angsuran menimbulkan insentif yang tarifnya lebih besar bagi karyawan bagian penjualan untuk mendorong mereka melakukan penjualan angsuran dan meningkatkan gaji dan insentif mereka serta sistem penjualan angsuran di perusahaan dapat menarik konsumen untuk melakukan pembelian sehingga dapat meningkatkan unit penjualan kendaraan bermotor di dealer motor.

Kata kunci: Dealer motor, kuantitas angsuran, insentif, penjualan.

## ABSTRACT

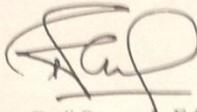
MUTIARA WAHYUNI. 2011. 8323118241. The Analysis Of Quantity Level of Installment and Motor Vehicle Sales Unit Improvement At Authorized Honda Motorcycles Dealer. Program Studi DIII Akuntansi. Jurusan Akuntansi. Fakultas Ekonomi. Universitas Negeri Jakarta.

*This paper has a purpose to determine how about the quantity level of installment to turn up an incentive with greater rate than cash sales that can encourage sales employee to do installment sales and increase salaries and incentive sales employee and installment sales system in the company can attract consumers to purchase to improve the unit of motor vehicle sales. Research method that used is qualitative and quantitative descriptive analysis, of data collection through field observations, interviews, and data through library.*

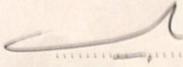
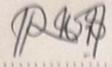
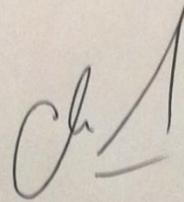
*From the results of this study concluded that the quantity level installment that raised an incentive at a rate greater for sales employees to encourage to do installment sales and increase salaries and incentive sales employee and installment sales system in the company can attract consumers to purchase to improve the unit of motor vehicle sales.*

*Key Word: Motorcycle dealers, quantity of installment, incentives, sales.*

**LEMBAR PENGESAHAN KARYA ILMIAH**  
**DEKAN FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA**



Drs. Dedi Purwana, E.S, M.Bus  
NIP. 19671207 199203 1 001

Nama	Tanda Tangan	Tanggal
Ketua Penguji		
 <u>Indra Pahala, SE, M.Si</u> NIP. 19790208 200812 1 001		20 Juni 2014
Penguji Ahli		
 <u>Rida Prihatni, SE, Akt, M.Si</u> NIP. 19760425 200112 2 002		20 Juni 2014
Dosen Pembimbing		
 <u>Choirul Anwar, MBA, MAFIS, CPA</u> NIP. 19691004 200801 1 010		19 Juni 2014

## KATA PENGANTAR

Puji Syukur penulis panjatkan atas kehadiran ALLAH SWT yang selalu memberikan rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan Karya Ilmiah ini dengan judul: *Hubungan Tingkat Kuantitas Angsuran pada Peningkatan Kinerja Penjualan Kendaraan Bermotor pada Dealer Resmi Motor Honda* (Studi Kasus pada PT Niaga Utama Sejahtera). Karya Ilmiah ini disusun untuk memenuhi salah satu persyaratan untuk mendapatkan gelar ahli madya di bidang akuntansi pada Jurusan Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta.

Penulis menyadari bahwa penyusunan Karya Ilmiah ini dapat penulis selesaikan berkat dukungan, bantuan, bimbingan serta saran dari berbagai pihak yang secara langsung maupun tidak langsung yang sangat berarti bagi penulis dalam penyelesaian karya ilmiah ini. Maka, pada kesempatan ini penulis menyampaikan terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam penyelesaian, khususnya kepada:

1. Kedua orang tua dan keluarga besar yang telah memberikan doa serta dukungan moril maupun materil selama penyusunan Karya Ilmiah ini.
2. Bapak Drs. Dedi Purwana ES, M.Bus, selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta.
3. Bapak Indra Pahala, SE, M.Si, selaku Ketua Jurusan Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta.

4. Ibu Yunika Murdayanti, SE, M.Si, M.Ak, selaku Ketua Program Studi DIII Akuntansi FE UNJ.
5. Bapak Choirul Anwar, MBA, MAFIS, CPA selaku dosen pembimbing yang telah meluangkan waktu untuk membimbing penulis selama proses penyusunan Karya Ilmiah ini hingga selesai.
6. Seluruh dosen Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta (UNJ) yang telah banyak membantu dan memberikan ilmu yang bermanfaat selama penulis duduk di bangku perkuliahan.
7. Bapak Handoko Budi Subagyo selaku manager HRD di PT Niaga Utama Sejahtera yang telah memberikan izin penulis untuk melakukan observasi Karya Ilmiah dan segenap karyawan yang telah memperlakukan penulis dengan baik dan memberikan ilmu serta berkenan untuk melakukan wawancara dengan penulis.
8. Seluruh sahabat dan teman-teman di kelas Akuntansi 2011 yang telah memberikan motivasi dalam proses penyusunan Karya Ilmiah.

Akhirnya, penulis menyadari bahwa Karya Ilmiah ini tidak luput dari kesalahan, oleh karena itu, kritik dan saran yang bersifat membangun sangat penulis harapkan guna perbaikan untuk Karya Ilmiah ini.. Semoga Karya Ilmiah ini dapat bermanfaat dan dapat memberikan hal positif bagi pembacanya.

Jakarta, Mei 2014

Penulis