LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN PADA PT PRUDENTIAL LIFE ASSURANCE (PRUDENTIAL CENTER) JAKARTA

HANA ZYADZYA

8215162929



Laporan Praktik Kerja Lapangan ini ditulis untuk memenuhi salah satu persyaratan mendapatkan Gelar Sarjana Ekonomi pada Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta

PROGRAM STUDI S1 MANAJEMEN FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA JAKARTA

2019

INTERNSHIP REPORT AT PRUDENTIAL LIFE ASSURANCE COMPANY (PRUDENTIAL CENTER) JAKARTA

HANA ZYADZYA

8215162929



This Internship Report was written to comply one of the requirement to get a Bachelor's Degree of Economics at Faculty of Econom ics of Universitas Negeri Jakarta

S1 MANAGEMENT STUDY PROGRAM
FACULTY OF ECONOMICS
STATE UNIVERSITY OF JAKARTA
JAKARTA
2019

LEMBAR EKSEKUTIF

HANA ZYADZYA, Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) PT Prudential Life Assurance (Prudential Center), Jl. Kasablanka Raya Kav.88, Jakarta Selatan, DKI Jakarta 12870. Program Studi Manajemen, Jurusan Manajemen, Fakultas Ekonomi, Universitas Negeri Jakarta.

Praktik Kerja Lapangan (PKL) merupakan salah satu syarat kelulusan mahasiswa Universitas Negeri Jakarta untuk menyelesaikan studinya sebelum menulis skripsi. Pelaksanaan PKL bertujuan sebagai media kerja sama antara perusahaan dengan UNJ, agar mahasiswa mendpatkan wawasan yang luas dan memiliki pengalaman dalam dunia kerja, melatih mental sebelum memasuki dunia kerja pemasaran dan memperluas jaringan kerja. Praktik Kerja Lapangan (PKL) dilaksanakan pada PT Prudential Life Assurance (PT Pru Victory Center). Praktikan ditempatkan pada Tim *Agency Sales Performace* selama 65 hari terhitung 4 September 2019 dan berakhir pada 4 Desember 2019.

Tugas praktikan selama PKL meliputi pengurusan formulir Asosiasi Asuransi Syariah Indonesia (AASI), meng*update* kantor pemasaran mandiri (KPM), meng*update send* mendallion, membuat *contest* untuk *Agent*.

Kata Kunci: Pemasaran, Asuransi, Promosi *Agency Production* (AD) dan *Aassociate Agency Director* (AAD).

EXECUTIVE SUMMARY

HANA ZYADZYA, PT Prudential Life Assurance (Prudential Center) Field Work
Practice (PKL), Jl. Kasablanka Raya Kav.88, South Jakarta, DKI Jakarta 12870.

Management Study Program, Department of Management, Faculty of Economics,
Jakarta State University.

Field Work Practice (PKL) is one of the requirements for graduation from Jakarta State University students to complete their studies before writing a thesis. Implementation of street vendors aims as a medium of cooperation between the company and UNJ, so that students gain broad insights and have experience in the world of work, train mentally before entering the world of marketing work and expanding the network. Field Work Practices (PKL) are implemented at PT Prudential Life Assurance (PT Pru Victory Center). Praktikan placed on the Agency Sales Performace Team for 65 days from 4 September 2019 and ended on 4 December 2019.

Practical tasks during street vendors include managing the Indonesian Sharia Insurance Association (AASI) form, updating the independent marketing office (KPM), updating send mendallion, making contests for Agents.

Keywords: Marketing, Insurance, Agency Production (AD) dan Aassociate Agency
Director (AAD)

LEMBAR PERSETUJUAN SEMINAR

Laporan Praktik Kerja Lapangan

Judul : Praktik Kerja Lapangan pada PT Prudential Life

Assurance JAKARTA

Nama Praktikan : Hana Zyadzya

Nomor Registrasi : 8215162929

Program Studi : S1 Manajemen

Jurusan : Manajemen

Menyetujui,

Koorprodi S1 Manajemen

Dr. Suherman, M.Si.

NIP. 197311162006041001

Pembimbing,

Agung Kresnamura Rivai P. ST., M, M.

NIP.197404162006041001

LEMBAR PENGESAHAN

KOORDINATOR JURUSAN SI MANAJEMEN FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA

Koordinator Program Studi S1 Manajemen

Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta

Dr. Suherman, M.Si. NIP. 197311162006041001

Nama

Tanda Tangan

Tanggal

Ketua Penguji

Dra. Basrah Saidani, M.Si NIP. 19630119 199203 2 001

Penguji Ahli

Shandy Aditya., BIB, MPBS

NIP. 19840408 201903 1 003

Dosen Pembimbing

Agung Kresnamurti Rivai P.ST.

NIP. 19740416 200604 1 001

KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Allah SWT, atas rahmat dan karunia-Nya laporan ini dapat terselesaikan tepat waktunya, serta kepada semua pihak yang telah mendukung sehingga dapat terselesaikannya penulisan laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini.

Laporan ini Praktikan buat berdasarkan hasil dari PKL pada PT PRUDENTIAL LIFE ASSURANCE - JAKARTA. Dalam menyelesaikan laporan PKL ini, praktikan mendapatkan banyak bantuan dan dukungan dari berbagai pihak. Pada kesempatan ini praktik mengucapkan terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan Laporan Praktik Kerja Lapangan ini, khususnya kepada :

- Agung Kresnamurti Rivai P.ST,MM selaku dosen pembimbing yang telah memberikan ilmu, nasihat, waktu dan bimbingan terbaiknya.
- 2. Dr. Suherman, M.Si. selaku Koordinator Program Studi S1 Manajemen.
- 3. Prof. Dr. Dedi Purwana E.S, M.Bus, selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta.
- 4. Yang tercinta Ibu Rachmawati dan Ayah Tahang, yang selalu memberikan kasih sayang, motivasi, do'a, perhatian yang luar biasa, dukungan moril, dukungan materi, dan penghibur ketika penat sehingga laporan Praktik Kerja Lapangan ini terselesaikan.
- Seluruh teman teman manajemen A 2016, yang saling mendukung dan berbagi keceriaan.

6. Teman – teman PKL dan karyawan PT Prudential dalam divisi PAO yang telah mendukung dalam menyusun laporan Praktik Kerja Lapangan.

Praktikkan menyadari bahwa dalam penulisan Laporan Praktik Kerja Lapangan ini sangat jauh dari kata sempurna. Oleh karena itu, praktikan mengharapkan kritikan dan saran dari Laporan Praktik Kerja Lapangan ini.

Jakarta, 6 Desember 2019

Hana Zyadzya

DAFTAR ISI

LEMBAR EKSEKUTIF	iii
EXECUTIVE SUMMARY	iv
LEMBAR PERSETUJUAN SEMINAR	v
LEMBAR PENGESAHAN	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
B. Maksud dan Tujuan Praktik Kerja Lapangan	4
C. Kegunaan Praktik Kerja Lapangan	5
D. Tempat PKL	6
E. Jadwal Waktu PKL	7
BAB II TINJAUAN UMUM TEMPAT PKL	10
A. Sejarah Perusahaan	10
B. Logo PT PRUDENTIAL LIFE ASSURANCE	13

C. Struktur Organisasi PT PRUDENTIAL LIFE ASSURANCE	14
D. Kegiatan Umum PT PRUDENTIAL LIFE ASSURANCE	16
E. 7P Marketing Mix	21
BAB III	27
A. Bidang Kerja	27
B. Pelaksanaan Kerja	28
C. Kendala yang Dihadapi	36
D. Cara Mengatasi Kendala	37
BAB IV	39
A. Kesimpulan	39
B. Saran – Saran	40
DAFTAR PUSTAKA	42

DAFTAR TABEL

Tabal I 1 Indevent	Walsty Dualstile Vania	Lapangan 8
Tabert Liadwar	wakiii Prakiik Neria	ananyan A
I wood I I I but ii ul	The differ in the state of the	3apangan

DAFTAR GAMBAR

Gambar I. 1 Laba Rugi Perusahaan Asuransi Jiwa Konvensional triwul	an I 2015-
III 2018	2
Gambar I. 2 Pendapatan Premi Bruto Perusahaan Asuransi Jiwa Konve	ensional tw
triwulan I 2015-III 2018	2
Gambar I. 2 Pendapatan Premi Bruto Perusahaan Asuransi Jiwa Kony	ensional tw
triwulan I 2015-III 2018	2
Gambar II. 1 Logo PT Prudential Life Assurance	13
Gambar II. 2 Struktur Organisasi PAO	14
Gambar II. 3 Prudential PLC	16
Gambar II. 4 Prudential UK	17
Gambar II. 5 M&G Investments	18
Gambar II. 6 JACKSON	19
Gambar II. 7 Prudential Corporation Asia	19
Gambar II. 8 Pendidikan	21
Gambar II. 9 Perlindungan Kondisi Kritis	21
Gambar II. 10 Kesehatan	22
Gambar II. 11 Proteksi	22
Gambar II. 12 Investasi	23
Gambar II. 13 Dana Investasi	23
Gambar II. 14 Syariah	24
Gambar II. 15 Bancassurance	24
Gambar II. 16 Perlindungann Karyawan	25

Gambar III. 1 Kartu Lisensi	. 29
Gambar III. 2 Ringkasan Polis	. 30
Gambar III. 3 Bukti Pembayaran Premi (CPS)	. 30
Gambar III. 4 <i>One Notice</i>	. 31
Gambar III. 5 Dokumentasi Saat Memperbaharui KPM	. 32
Gambar III. 6 Data Kantor Pemasaran Mandiri 1	. 32
Gambar III. 7 Data Kantor pemasaran mandiri 2	. 33
Gambar III. 8 data <i>Send Medallion</i>	. 34
Gambar III. 9 Send Medallion Pivot	. 34
Gambar III. 10 Registrasi Form Promosi	. 35
Gambar III. 11 Jenjang Karir Agen	. 36

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1: Surat Permohonan Izin Praktik Kerja Lapangan	. 44
Lampiran 2 : Surat KeteranganTelah Melakukan Praktik	. 45
Lampiran 3 : Daftar Hadir Praktik Kerja Lapangan	. 46
Lampiran 4 : Lembar Penilaian Praktik Kerja Lapangan	. 51
Lampiran 5 : Dokumentasi Foto Bersama	. 52
Lampiran 6 : Daftar Tugas Harian Praktik Kerja Lapangan	. 53
Lampiran 7 : Kartu Konsultasi Bimbingan	. 73
Lampiran 8 : Lembar Peersetujuan PKL	. 74
Lampiran 9 : Tata Cara Pengutipan Dalam Tugas Akhir Mahasiswa	. 75

BABI

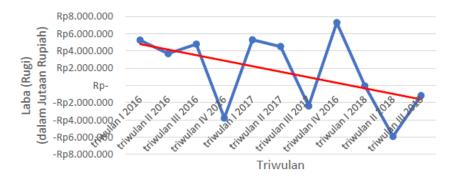
PENDAHULUAN

A. Latar Belakang Praktik Kerja Lapangan

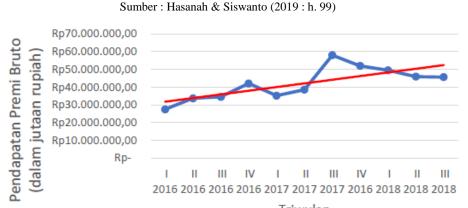
Asuransi Jiwa adalah program perlindungan dalam bentuk pengalihan risiko ekonomis atas meninggal atau hidupnya seseorang yang dipertanggungkan. Menurut UU No. 40 Tahun 2014 tentang perasuransian, asuransi merupakan perjanjian diantara dua pihak, yaitu perusahaan asuransi dengan pemegang polis, yang menjadi dasar atau acuan bagi penerimaan premi oleh perusahaan asuransi dengan imbalan untuk: (1) Memberikan penggantian kepada tertanggung atau pemegang polis karena kerugian yang dideritanya, kerusakan, biaya yang timbul, kehilangan keuntungan maupun tanggung jawab hukum kepada pihak ketiga yang mungkin diderita tertanggung/pemegang polis karena terjadinya suatu peristiwa yang tidak pasti tersebut; atau (2) Memberikan pembayaran dengan acuan pada meninggalnya tertanggung atau pembayaran yang didasarkan pada hidup si tertanggung dengan manfaat yang besarnya telah ditetapkan dan atau didasarkan pada hasil pengelolaan dana. Definisi Asuransi menurut Kitab Undang-Undang Hukum Dagang (KUHD), tentang asuransi atau pertanggungan seumurnya, Bab 9, Pasal 246 adalah sebagai berikut: "Asuransi atau Pertanggungan adalah suatu perjanjian di mana seorang penanggung mengikatkan diri kepada seorang tertanggung, dengan menerima suatu premi, untuk memberikan penggantian kepadanya karena suatu kerugian, kerusakan atau kehilangan keuntungan yang diharapkan, yang mungkin akan dideritanya karena suatu peristiwa yang tak

tertentu."Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (2018 : h. 4). Perusahaan asuransi jiwa merupakan salah satu lembaga keuangan non bank yang kegiatan usaha melakukan penjaminan risiko dan menyalurkan premi dalam aset investasi. Pada operasional perusahaan asuransi diatur dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK), sehingga terdapat peraturan – peraturan yang harus dipenuhi perusahaan asuransi jika ingin tetap beroperasi di Indonesia.

Berdasarkan buku statistik perusahaan asuransi, terdapat fenomena di perusahaan asuransi jiwa konvesional bahwa selama periode triwulan I sampai triwulan III 2018 perusahaan asuransi jiwa konvensional terus mencatatkan kerugian. Padahal, *trend* pendapatan premi yang dicapai mengalami peningkatan.



Gambar I. 1 Laba Rugi Perusahaan Asuransi Jiwa Konvensional triwulan I 2015-III 2018



Gambar I. 2 Pendapatan Premi Bruto Perusahaan Asuransi Jiwa Konvensional tw triwulan I 2015-III 2018

Sumber: Hasanah & Siswanto (2019: h. 99)

Pada dasarnya sifat bisnis perusahaan asuransi selalu bergelut dengan ketidakpastian, salah satunya yaitu ketidakpastian terkait kerugian yang dialami perserta asuransi yang menimbulkan beban klaim. Kapan terjadinya klaim untuk ganti kerugian *insured* tidak bisa diprediksi secara presisi, oleh karena itu dikenal istilah *loss ratio*. Malik pada tahun 2011 memperoleh hasil penelitian bahwa *loss ratio* berpengaruh negatif signifikan terhadap profitabilitas Hasanah & Siswanto (2019: h. 99).

Prudential adalah salah satu perusahaan asuransi swasta terbesar di Indonesia, yang memberikan banyak pilihan jenis asuransi yang dapat digunakan oleh para nasabahnya antara lain asuransi kesehatan, asuransi jiwa, dan asuransi pendidikan. Di Asia PT Prudential Life Assurance adalah Perusahaan Asuransi Jiwa terkemuka dari Eropa yang memiliki jaringan yang terbesar di 12 negara yaitu Cina, Hong Kong, India, Indonesia, Jepang, Korea, Malaysia, Filipina, Singapura, Taiwan, Thailand, dan Vietnam Yuni Komariah (2015: h. 2–3).

Salah satu perusahaan asuransi terbesar yang ada di Indonesia yaitu PT Prudential Life Assurance yang berpusat di Jakarta. Prudential telah memimpin pasar asuransi yang di mana pada tahun 2018 mengalami kenaikan pada premi bruto sebesar 9,6% per September secara *year one year* menjadi Rp. 2,7 trilliun. Pada pencapaian tersebut didukung oleh bisnis baru yang meningkat 38,3% dibandingkan periode yang sama pada tahun 2017. Strategi lain yang dilakukan Prudential Indonesia adalah dengan terus menambah jaringan keagenan berbasis syariah. Per tahun 2017, perusahaan asuransi ini mempunyai 100.000 agen berlisensi syariah dari total 277.000 agen Nur Qolbi (2018).

Praktikan memilih perusahaan asuransi jiwa dalam melaksanakan tugas mata kuliah praktik kerja lapangan. Dengan penghargaan yang telah di nominasikan kepada PT Prudential Life Assurance, membuat praktikan tertarik untuk menyerap ilmu didalam bidang kerja yang tersedia didalamnya sekaligus mengkombinasikan teori yang sudah praktikan dapatkan didalam perkuliahan dengan praktik kerja lapangan.

Praktikan ditempatkan di *Departement* Prudential *Agency Organitation* (PAO) di bagian *Agency Sales Performance* karena sesuai dengan konsentrasi yang diambil praktikan yaitu Manajemen Pemasaran. Praktikan juga ingin mengetahui bagaimana performa pemasaran pada PT Prudential Life Assurance, dan ingin mengtahui bagaimana cara mengatur *agency* disebuah perusahaan asuransi sehingga menjadi yang terbesar pada saat ini. Praktikan ingin mengetahui cara pemasaran perusahaan tersebut dengan melalui metode pemasaran yang mengikuti perkembangan pasar, sehingga dapat memenuhi kebutuhan masyarakat.

B. Maksud dan Tujuan Praktik Kerja Lapangan

Adapun maksud dan tujuan dalam melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL) antara lain:

1. Maksud diadakannya Praktik Kerja Lapngan (PKL) yaitu :

- a. Mendapatkan pengalaman kerja sesuai dengan kompetisi yang dimiliki sebelum masuk dunia kerja.
- b. Membandingkan pengetahuan akademis berupa teori dan praktik yang telah didapatkan tentang aktivitas di dalam bidang pekerjaan yang sesuai dengan program studi yang telah dipelajari.

- c. Menambah wawasan, pengetahuan, pengalaman, kemampuan, serta keterampilan dalam bekerja.
- d. Melatih praktikan agar mampu bekerja sama dalam dunia kerja.

2. Tujuan diadakannya Praktik Kerja Lapangan (PKL)

Adapun tujuan dalam pelaksanaan PKL, yaitu:

- a. Mendeskripsikan Divisi *Marketing* di PT Prudential Life Assurance.
- b. Menjelaskan kegiatan-kegiatan yang terkait dengan pemasaran selama melakukan PKL di PT Prudential Life Assurance.

C. Kegunaan Praktik Kerja Lapangan

Adapun kegunaan Praktik Kerja Lapangan (PKL) selama praktikan melaksanakan kegiatan di *Departement* Prudential *Agency Organitation* di bagian *Agency Sales Performance* diharapkan antara lain :

1. Kegunaan Praktik Kerja Lapangan (PKL) bagi mahasiswa:

Dengan melakukan kegiatan magang mahasiswa mendapatkan pengalaman terkait dengan dunia kerja. selain itu mahasiswa juga dapat memiliki sarana dalam pengaplikasian ilmu dan pengetahuan yang selama ini didapatkan diperkuliahan dan hasil akhirnya mahasiswa diharapkan lebih siap dalam memasuki dunia pekerjaan. Praktikan akan mendapatkan ilmu yang lebih pada saat melakukan praktik kerja lapangan baik secara teori maupun praktik. Membentuk pola pikir mahasiswa agar terknstruktif baik serta memberikan pengalaman dalam dunia kerja.

2. Kegunaan Praktik Kerja Lapangan (PKL) bagi Fakultas Ekonomi

Universitas Negeri Jakarta:

Dengan adanya kegitan Praktik Kerja Lapangan (PKL) dapat

meningkatkan kualitas dari lulusan yang kebih berkualitas dan memiliki

daya saing yang lebih, serta siap dalam memasuki dunia pekerjaan setelah

lulus di Universitas Negeri Jakarta. Dapat memberikan kontribusi dan

tenaga kerja yang berkualitas bagi perusahaan.

3. Kegunaan Praktik Kerja Lapangan (PKL) bagi Perusahaan :

Dengan adanya kegitan Praktik Kerja Lapangan (PKL) dalam

perusahaan dapat membantu perusahaan dalam hal teknis maupun non

teknis berupa gagasan dan krativitas yang dapat diberikan kepada

mahasiswa magang. Mendapatkan pekerja sementara yang bisa membantu

pekerjaan yang belum sempat dikerjakan, dan bisa memberikan saran

mengenai kegiatan - kegiatan yang akan direncanakan dan banyaknya

masukan – masukkan yang diberikan leh praktikan.

D. Tempat PKL

Nama Instansi / Perusahaan : PT PRUDENTIAL LIFE ASSURANCE

Alamat

: Kota Kasablanka Lantai 16, Jalan Casablanca

Raya Kav. 88, Jakarta, 12870

Telepon

: (021) - 1500085

Fax

: +62 21-29958800

Website

: https://www.prudential.co.id

Sumber: www.prudential.co.id/id

E. Jadwal Waktu PKL

Waktu pelaksanaan PKL praktikan terdiri dari beberapa tahapan yaitu, tahap persiapan, pelaksanaan, dan pelaporan. Rangkaian tersebut antara lain:

1. Tahap Persiapan

Pada tahap persiapan, praktikan melakukan wawancara pada tanggal 23 Agustus 2019 pada PT Prudential Life Assurance yang berada di daerah Kasablanka, Jakarta Selatan. Setelah melakukan wawancara pada PT Prudential Life Assurance bisa menerima mahasiswa PKL dan mengetahui berkas apa saja yang diperlukan untuk melakukan PKL di PT Prudential Life Assurance praktikan mengurus kebutuhan surat dan administrasi yang diperlukan. Dimulai dengan pengajuan surat Praktik Kerja Lapangan kepada pihak kemahasiswaan gedung R untuk mendapatkan akses membuka website SIPERMAWA untuk membuat surat permohonan pengajuan praktik kerja lapangan. Lalu menunggu selama tiga hari untuk proses surat resmi yang akan di ambil melalui BAAK UNJ. Setelah itu praktikan melakukan sign contract dengan pihak HRD PT Prudential Life Assurance pada tanggal 30 Agustus 2019 praktikan melakukan tanda tangan dan diberikan peratur. Kemudian pihak perusahaan mengijinkan praktikan memulai kegiatan n – peraturan yang telah di tetapkan leh PT Prudential Life Assurance. Praktik memulai Praktik Kerja Lapangan pada tanggal 4 September 2019.

2. Tahap Pelaksanaan

Praktikan melaksanakan kegiatan PKL di PT Prudential Life Assurance pada Bagian pemasaran dan umum pada tanggal 4 September – 3 Desember 2019. Praktikan melaksanakan PKL kurang lebih selama 14 (empat belas) minggu atau selama 65 (enam puluh lima) hari. Pakaian yang praktikan gunakan adalah pakaian yang sopan dan formal, akan tetapi setiap hari Kamis mengenakan pakaian batik. Berikut ketentuan waktu kerja selama kegitan PKL:

Tabel I. 1 Jadwal Waktu Praktik Kerja Lapangan

Hari Kerja	Pukul	Keterangan
	08.15 –17.15	Jam Kerja
Senin –Kamis		
Seimi Kums	12.00 - 13.00	Istirahat
Jumat	08.15 - 17.15	Jam Kerja
Junat	12.00 - 14.00	Istirahat

Sumber: Data diolah oleh penulis

3. Tahap Pelaporan

Pada tahap ini, praktikan diwajibkan untuk membuat laporan PKL sebagai bukti telah melaksanakan PKL pada bagian Pemasaran dan Umum PT Prudential Life Assurance. Praktikan mempersiapkan dan menyelesaikan laporan PKL pada periode bulan September – Desember 2019. Pembuatan laporan ini merupakan syarat kelulusan untuk

mendapatkan gelar Sarjana Ekonomi pada Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta. Laporan ini berisi pengalaman praktikan selama masa PKL di PT Prudential Life Assurance. Data yang diambil praktikan diperoleh langsung dari PT Prudential Life Assurance pada bagian *Agency Sales Performance*.

BAB II

TINJAUAN UMUM TEMPAT PKL

A. Sejarah Perusahaan

Didirikan pada tahun 1995, PT Prudential Life Assurance (Prudential Indonesia) merupakan bagian dari Prudential plc, sebuah grup perusahaan jasa keuangan terkemuka di Inggris. Sebagai bagian dari Grup yang berpengalaman lebih dari 168 tahun di industri asuransi jiwa, Prudential Indonesia memiliki komitmen untuk mengembangkan bisnisnya di Indonesia.

Prudential Indonesia memiliki izin usaha di bidang asuransi jiwa patungan berdasarkan Surat Keputusan Menteri Keuangan Indonesia Nomor: 241/KMK.017/1995 tanggal 1 Juni 1995 juncto Surat Menteri Keuangan Nomor: S.191/MK.6/2001 tanggal 6 Maret 2001 juncto Surat Menteri Keuangan Nomor S.614/MK.6/2001 tanggal 23 Oktober 2001 juncto Surat Menteri Keuangan Nomor S-9077/BL/2008 tanggal 19 Desember 2008. Perusahaan juga memiliki izin usaha Unit Syariah berdasarkan surat Menteri Keuangan Nomor KEP 167/KM.10/2007 yang dikeluarkan pada tanggal 20 Agustus 2007.

Sejak peluncuran produk asuransi terkait investasi (unit link) pertamanya di tahun 1999, Prudential Indonesia telah menjadi pemimpin pasar untuk kategori produk tersebut di Indonesia. Prudential Indonesia menyediakan berbagai produk dan layanan yang dirancang untuk memenuhi dan melengkapi setiap kebutuhan keuangan para nasabahnya di Indonesia. Prudential Indonesia juga telah

mendirikan unit bisnis Syariah sejak tahun 2007 dan dipercaya sebagai pemimpin pasar asuransi jiwa syariah di Indonesia sejak pendiriannya.

Sampai dengan 31 Desember 2017, Prudential Indonesia memiliki kantor pusat di Jakarta dan kantor pemasaran di Medan, Surabaya, Bandung, Denpasar, Batam dan Semarang. Prudential Indonesia melayani lebih dari 2,3 juta nasabah melalui lebih dari 277.000 tenaga pemasar berlisensi di 408 Kantor Pemasaran Mandiri (KPM) di seluruh Nusantara termasuk Jakarta, Surabaya, Medan, Bandung, Yogyakarta, Batam dan Bali.

1. Visi PT PRUDENTIAL LIFE ASSURANCE

Sebagai perusahaan besar PT Prudential Life Assurance memiliki visi yaitu menjadi perusahaan asuransi nomor satu di Indonesia dalam hal :

a. Pelayanan Terhadap Nasabah

Nasabah adalah kunci utama kunci utama yang sangat penting dalam bisnis, oleh karena itu nasabah merupakan hal yang menjadi perhatian utama bagi Prudential untuk mencapai tujuannya menjadi perusahaan jasa keuangan nomor satu di Indonesia. Prudential akan memberikan pelayanan maksimal bagi para nasabahnya.

b. Memberikan hasil terbaik bagi pemegang saham

Prudential memiliki komitmen yang tinggi untuk memberikan hasil yang memuaskan kepada para pemegang saham sehingga mereka akan terus memberikan dukungan yang lebih baik lagi demi kepentingan perkembangan perusahaan kedepan.

c. Memperkerjakan orang – orang terbaik

Prudential senantiasa mengembangkan kemampuan sumber daya manusianya, baik para tenaga pemasaran maupun karyawan. Oleh karena itu, Prudential sangat mengutamakan pendidikan, pelatihan, dan pengembangan bagi para tenaga pemasaran dan karyawan sehingga tujuan perusahaan dapat dicapai.

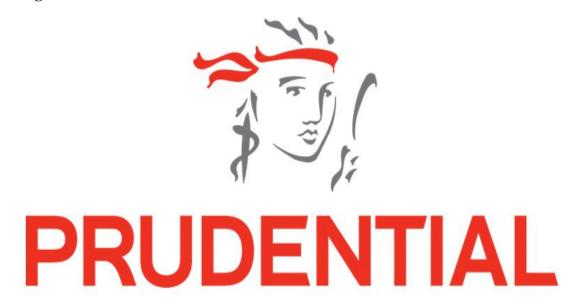
2. Misi PT PRUDENTIAL LIFE ASSURANCE

Menjadi perusahaan jasa keuangan ritel terbaik di Indonesia, melampaui pengharapan para nasabah, tenaga pemasaran, staf dan pemegang saham – dengan memberikan pelayanan terbaik, produk berkualitas, staf serta tenaga pemasaran professional yang berkomitmen tinggi serta menghasilkan pendapatan investasi yang menguntungkan.

Sebagai bagian yang tak terpisahkan dari misi perusahaan. Prudential memiliki Empat Pilar (*Four Pillars*), yakni pondasi yang merupakan dasar berdiri dan berkembangnya perusahaan serta yang membedakannya dengan perusahaan – perusahaan lain. Empat Pilar tersebut antara lain:

- a. Semangat untuk selalu menjadi yang terbaik.
- b. Bekerja bersama sebagai satu keluarga.
- c. Organisasi yang memberikan kesempatan untuk belajar.
- d. Integritas dan keuntungan yang merata bagi seluruh pihak yang terkait dengan perusahaan.

B. Logo PT PRUDENTIAL LIFE ASSURANCE



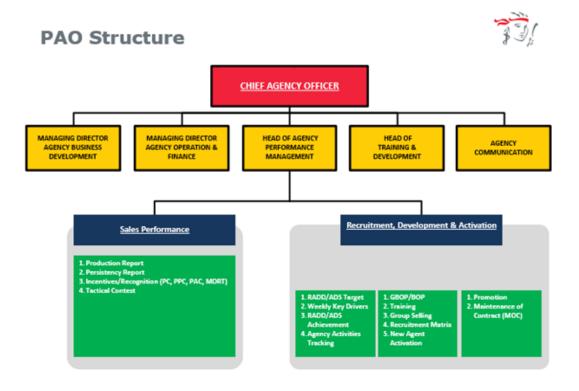
Gambar II. 1 Logo PT Prudential Life Assurance

Sumber: Company Profile PT Prudential Life Assurance 2001

Simbol utama serta asal mula nama Prudential diambil dari figur Dewi Prudence (Dewi Kebijaksanaan). Dewi Prudence merupakan ciri khas dan memiliki keterkaitan yang kuat dengan Prudential sejak pendiriannya pada tahun 1848. Sosok ini mewakili salah satu dari empat kebajikan utama dan mengandung arti perilaku bijaksana. Dewi Prudence selalu tampil dengan panah, ular, dan cermin.

- a. Panah : melambangkan kemampuan seorang pemanah yang jitu dan penuh perhitungan.
- b. Ular: merupakan lambang dari kearifan.
- Cermin : menggambarkan kemampuan seseorang untuk melihat dirinya pa adanya.

C. Struktur Organisasi PT PRUDENTIAL LIFE ASSURANCE



Gambar II. 2 Struktur Organisasi PAO

Sumber: Database Perusahaan

Struktur organisasi merupakan suatu susunan dan hubungan antara tiap bagian serta posisi yang ada pada suatu perusahaan dalam menjalankan kegiatan operasionalnya untuk mencapai tujuan yang diharapkan. Struktur organisasi didalam suatu perusahaan menggambarkan dengan jelas bentuk tugas, wewenang, dan tanggung jawab dari masing-masing fungsi pelaksana kegiatan. Struktur organisasi yang dimiliki PT Prudential Life Assurance menggunakan bentuk organisasi yang memiliki satu pimpinan yang memberi perintah dari atas kebawah. Dengan struktur organisasi yang dimiliki, terlihat kebijaksanaan dan kekuasaan yang langsung dari atas kebawah, dan garis pertanggung jawaban dari bawah ke atas. Dengan demikian dapat diketahui pada siapa seseorang bertanggung jawab

dan apa saja tugas yang harus dilakukannya. Dalam pelaksanaannya setiap bagian dan unit kerja di PT Prudential Life Assurance memiliki tugas dan fungsi yang berbeda-beda. Berikut Deskripsi pekerjaan yang dilakukan masing-masing posisi:

1. Chief Agency Officer

Chief Agency Officer bertugas untuk mengendalikan setiap fungsi departement agar kelima fungsi yang terdapat disetiap departement berjalan sesuai rencana, dan memsatikan target perusahaan tercapai melalui kelima departement tersebut.

2. Head Of Agency Performance Management

Head Of Agency Performance Management bertugas untuk menyediakan atau menyiapkan serta mendistribusikan report mengenai produksi, presistency, insentif, contest dan menyiapkan target yang terdapat di recruitment, development, activation, serta yang terdapat pada sales performance.

3. Sales Performance

Sales Performance bertugas untuk mensupervisi production report, persistency report, incentives, dan tactical contest agar sesuai dengan aturan.

4. Recruitment, Development, Activation

Recruitment, Development, Activation untuk mensupervisi pada ketiga bagian yaitu, bagian pertama RADD / ADS target, Weekly key drivers, RADD / ADS achievement, Agency activities tracking. Pada bagian kedua yaitu bertugas untuk GBOP / BOP, Training, Group

selling, Recruitment matriks, New agent activation. Pada bagian ketiga yaitu bertugas untuk Promotion dan Maintenance of contract.

D. Kegiatan Umum PT PRUDENTIAL LIFE ASSURANCE

1. Prudential plc



Gambar II. 3 Prudential PLC

Sumber: Company Profile PT Prudential Life Assurance

Prudential plc adalah sebuah grup jasa keuangan internasional terkemuka yang menyediakan jasa keuangan ritel dan pengelolaan dana di pasar-pasar terpilih: Inggris Raya, Amerika Serikat, Asia dan Eropa. Di Inggris, Prudential adalah penyedia jasa asuransi jiwa dan dana pensiun terkemuka yang menawarkan berbagai produk keuangan ritel.

Prudential plc berlokasi di Inggris dan Wales, dan perusahaan perusahaan terafiliasinya merupakan salah satu grup jasa keuangan terkemuka dunia. Prudential plc menyediakan layanan asuransi dan keuangan melalui anak-anak usaha dan perusahaan afiliasinya di seluruh dunia. Prudential telah hadir di industri ini selama lebih dari 170 tahun dan

17

memiliki total aset kelolaan sebesar GBP669 miliar (per 31 Desember

2017). Prudential plc tidak memiliki hubungan apapun dengan Prudential

Financial, Inc., sebuah perusahaan yang beroperasi di Amerika Serikat.

Di Asia, Prudential adalah perusahaan asuransi jiwa terkemuka dari

Eropa yang memiliki jaringan bisnis yang tersebar di 12 negara: Kamboja,

China, Hong Kong, India, Indonesia, Korea Selatan, Jepang, Malaysia,

Filipina, Singapura, Taiwan, Thailand, dan Vietnam.

2. Prudential UK

PRUDENTIAL TO

Gambar II. 4 Prudential UK

Sumber: Company Profile PT Prudential Life Assurance

Prudential adalah penyedia jasa asuransi jiwa dan dana pensiun

terkemuka di Inggris Raya. Memiliki lebih dari 7 juta nasabah dan 3.000

karyawan (data per 31 Desember 2009). Prudential beroperasi di Belfast,

Dublin, London, Mumbai, Reading dan Stirling.Bagian dari M&G

Prudential, bisnis tabungan dan investasi terkemuka, Prudential UK &

18

Europe memberikan nilai bagi Grup melalui fokus tanpa henti pada kebutuhan-kebutuhan asuransi jiwa dan dana pensiun dari kelompok usia di mana kekayaan paling terkonsentrasi.

3. M&G



Gambar II. 5 M&G Investments

Sumber: Company Profile PT Prudential Life Assurance

M&G adalah pengelola dana Prudential di Inggris Raya dan Eropa Dengan dana kelolaan GBP89,3 Milar atau sekitar Rp. 1.256 Triliun (data per 31 Desember 2010). M&G mengelola asset secara mandiri atas nama beragam investor ritel dan institusional. M&G juga bertindak sebegai pengelola dana dalam banyak produk asuransi jiwa dan dana pensiun yang dijual oleh prudential di Inggris Raya dan Eropa, termasuk mengelola neraca laba Prudential. M&G beroperasi dibanyak Negara, yaitu di London dan Chelmsford (Inggris Raya), Jerman, Austria, Italia, Spanyol, Prancis, Australia, dan Afrika Selatan, Luxemburg, Switzerland.

4. Jackson National Life Insurance



Gambar II. 6 JACKSON

Sumber: Company Profile PT Prudential Life Assurance

Jackson National Life, yang dikuasai oleh Prudential pada tahun 1986, adalah salah satu perusahaan asuransi jiwa terbesar yang beroperasi wilayah Amerika Serikat dengan jumlah nasabah lebih dari 2,8 juta jiwa dan didukung lebih dari 130.000 tenaga pemasaran.

5. Prudential Corporation Asia



Gambar II. 7 Prudential Corporation Asia

Sumber: Company Profile PT Prudential Life Assurance

Di Asia, Prudential telah memiliki pengalaman lebih dari 86 tahun dengan dibukanya unit bisnis Prudential pertama di Malaysia. Kantor Regional Prudential di Asia adalah Prudential Corporation Asia (PCA) di Hongkong yang didirikan tahun 1994. Prudential di Asia telah berhasil dengan operasi asuransi jiwa dan pengelolaan dana di 12 Negara, yaitu: Cina, Filipina, Hong Kong, India, Indonesia, Jepang, Korea, Malaysia, Singapura, Taiwan, Thailand dan Vietnam.

Bisnis pengelolaan dana Prudential di Asia telah menjadi salah satu yang terbesar dan paling sukses di Wilayah ini. Dengan dana kelolaan lebih dari GBP52 miliar atau sekitar Rp. 731 Triliun (berdasarkan data per 31 Desember 2010), bisnis tersebut saat ini mengelola asset dari para Investor perorangan maupun kelembagaan secara independen, dan juga merupakan pengelola produk asuransi jiwa dan dana pensiun.

PCA adalah pemrakasa dan pimpinan dalam produk asuransi jiwa *unit link*. Produk *unit link* telah menjadi sumber keunggulan Prudential di setiap pasar di Asia, di mana Prudential beroperasi. Selain itu, PCA memiliki bisnis Syariah yang kuat dan terus bertumbuh di Malaysia, Indonesia dan Timur Tengah.

E. 7P Marketing Mix

1. Product

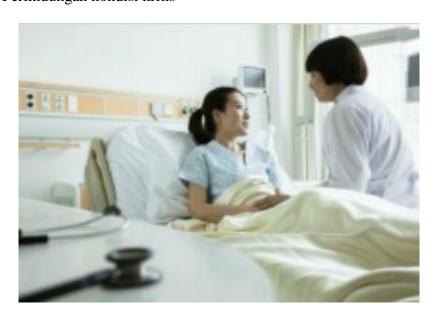
a. Pendidikan



Gambar II. 8 Pendidikan

 ${\bf Sumber}: {\it Company Profile} \ {\bf PT} \ {\bf Prudential \ Life \ Assurance}$

b. Perlindungan kondisi kritis



Gambar II. 9 Perlindungan Kondisi Kritis

Sumber : Company Profile PT Prudential Life Assurance

c. Kesehatan



Gambar II. 10 Kesehatan

Sumber : Company Profile PT Prudential Life Assurance

d. Proteksi



Gambar II. 11 Proteksi

 ${\bf Sumber}: {\it Company Profile} \ {\bf PT} \ {\bf Prudential \ Life \ Assurance}$

e. Investasi



Gambar II. 12 Investasi

Sumber : Company Profile PT Prudential Life Assurance

f. Dana investasi



Gambar II. 13 Dana Investasi

 ${\bf Sumber}: {\it Company Profile} \ {\bf PT} \ {\bf Prudential \ Life \ Assurance}$

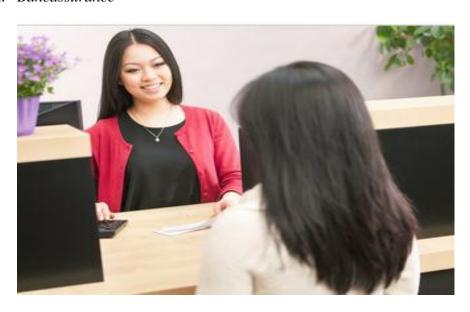
g. Syariah



Gambar II. 14 Syariah

Sumber: Company Profile PT Prudential Life Assurance

h. Bancassurance



Gambar II. 15 Bancassurance

Sumber: Company Profile PT Prudential Life Assurance

i. Perlindungan karyawan



Gambar II. 16 Perlindungann Karyawan

Sumber: Company Profile PT Prudential Life Assurance

2. Price

Pada harga tergantung terhadap tingkat kebutuhan kesehatan nasabah, semakin besar risiko kesehatan nasabah maka semakin mahal harga asuransi.

3. Place

Pada tempat yang dituju oleh PT Prudential Life Assurance yaitu mencakup seluruh dunia.

4. Promotion

Promosi yang dilakukan oleh PT Prudential Life Assurance yaitu dengan cara menaikkan jenjang karir dan potensi pendapatan dari para agen.

5. People

Pada sesorang yang dituju oleh PT Prudential Life Assurance adalah semua usia untuk asuansi yang ada pada PT Prudential Life Assurance.

6. Process

Proses pada PT Prudential Life Assurance melalui para agency.

7. Physical Evidence

Bukti fisik yang diberikan PT Prudential Life Assurance yaitu buku polis.

BAB III

PELAKSANAAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN

A. Bidang Kerja

Pada pelaksanaan kegiatan Praktik Kerja Lapangan (PKL) di PT Prudential Life Assurance, praktikan ditempatkan pada *Departement* Prudential *Agency Organitation* (PAO) dari divisi ini adalah mengelola *Agency* di PT Prudential Life Assurance agar mampu bekerja lebih efektif serta efisien. Divisi *Marketing &* Umum juga mengurusi hal-hal dalam perusahaan yang berkenaan dengan *Marketing* yang berada di bawah naungan PT Prudential Life Assurance.

Pada hari pertama Praktik Kerja Lapangan (PKL) pada hari Rabu, 4 September 2019 praktikan diberi arahan mengenai *job description* yang harus praktikkan lakukan selama 65 hari kedepan. Dan pengenalan terhadap perusahaan, para pegawai PT Prudential Life Assurance.

Praktikkan mendapatkan berbagai kesempatan untuk mengerjakan tugas-tugas lainnya yang sangat bermanfaat dan menambah pengetahuan praktikan diantaranya pengurusan formulir Asosiasi Asuransi Syariah Indonesia (AASI), *mengupdate* Kantor Pemasaran Mandiri (KPM), *mengupdate send mendallion*, membuat *contest* untuk *Agent*, mengikuti seminar *Final Sprint* yaitu ajang penghargaan untuk agent yang berada di Jakarta dan yang terakhir yaitu praktikkan diberi kesempatan untuk meregistrasi *form promosi* AAD dan AD.

B. Pelaksanaan Kerja

Praktikan melaksanakan kegiatan Praktik Kerja Lapangan (PKL) terhitung sejak hari Rabu, 4 September 2019. Pada hari pertama praktikan mendapatkan penjelasan dan pengenalan mengenai PT Prudential Life Assurance, rekan-rekan dan mengenai kerja yang harus dilakukan. Praktikan diberikan arahan mengenai *job description* untuk 65 hari kedepan oleh Ibu Yuli Setiawati selaku karyawan pada divisi *Performance Agency Management* (PAO).

Selama melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL) PT Prudential Life Assurance berikut adalah terperinci mengenai pekerjaan yang praktik kerjakan.

1. Administrasi Formulir Asosiasi Asuransi Syariah Indonesia (AASI)

Mengingat pentingnya ajang penghargaan dalam bidang asuransi di Indonesia maka PT Prudential Life Assurance mengikuti ajang tersebut. Salah satu kategori yang diikuti yaitu *Top Leader by Contribution*.

- a. Beberapa syarat yang harus dipenuhi yaitu :
 - Peserta harus menjadi *leader* minimal 12 bulan secara terus menerus dan tidak memiliki anak buah (*down line*).
 - Terikat kontrak hanya dengan 1 (satu) perusahaan asuransi saja
 (PT. Prudential Life Assurance).
 - Tidak pernah / tidak sedang melakukan pelanggaran Standar
 Praktik dan Kode Etik tenaga pemasaran asuransi jiwa.
 - Peserta memiliki minimal jumlah polis dari *direct team*nya adalah 24 polis dengan minimum *contribution* tertagih per polis adalah Rp.1.000.000,- (satu juta rupiah). Minimum 4 agennya

berproduksi masing-masing kontribusi tertagih Rp.5.000.000,- (lima juta rupiah). Produksi pribadi peserta tidak dimasukkan dalam perhitungan.

b. Dokumen – dokumen pendukung sesuai ketentuan dan persyaratan yang telah ditetapkan, maka dari itu beberapa dokumen yang harus dipersiapkan antara lain :



Gambar III. 1 Kartu Lisensi

Sumber : Data diolah oleh penulis



RINGKASAN POLIS (AKAD WAKALAH BIL UJRAH)

Nomor Polis	
Pemegang Polis	#
Asuransi Dasar	PRUlink guriah asserance account
Tanggal Mulai Berlakunya Polis	: 09 Januari 2018
Tanggal Rujukan Pembayaran Kontribusi	: 09 Januari 2018
Mata Uang Polis	; Ruplah
Kontribusi Berkala & Kontribusi Top-up Berkala (PRU saser syaniali)*	: Rp.
Kontribusi Berkala	Rp.
Kontribusi Top-up Berkala (PRU/anr /yuriali)	: Rp.
Frekuensi Pembayaran	: Bulanan
Kontribusi Top-up Tunggal	 Sesual dengan kejinginan Pemegang Polis sepanjang di dalam rentang yang telah disepakati
Peserta Utama Yang Diasuransikan :	Tanggal Lahir: 28/09/2017
Peserta Tambahan I Yang Diasuransikan :	Tanggal Lahir 26/10/1985
	anggal Mulai Tanggal Akhir Tanggal Akhir Ketentuan Atas Diri ertanggungan Pertanggungan Pengenaan Blaya & Manfaat Peserta Yang Asuransi & di Diasuransikan Ujirah Administrasi
Asuransi Dasar PRU <i>link nunish asanasa</i>	09 Jan 2018 28 Sep 2116 09 Sep 2116 US. Utama
The area operated at an area.	THE COURT OF THE PARTY OF THE P

Gambar III. 2 Ringkasan Polis

Sumber: Data diolah oleh penulis

82161 Company: 2 Producted Life Assurance Sesson: 10 Head Office Ourrecty/IDE Indonesian Reptah			0401	otos tetat Periodi 05/0	17A7	DENT A	Run Date: 06/05/2018 Time: 0177/34 Pegs: 9999	
Salam Office: [6] DG & RANDERS Apent Number: TRETANT SUBCENT APEN APEN BERGAT: APEN APEN APEN APEN BERGAT: APEN BERGAT SUBCENT			/ No	n 113			Rechange Rate: 13,474,0000000 Currency Stansment: 128 Apport To: Apport To: Apport FRED CRIPTINA Apport FRED CRIPTINA Apport FRED CRIPTINA Apport Rescritive: TREBRICA FORTON	
			opci	stor				
Case Contract Policy Holder Humber	Tear	ki)	tre	Die Date	ČHY	issue level	Amount in Drigins Ourrency Completion Amount in Description Transfer Completion Statement Currency	
1 0001331 DITEA PAREA 2 0052179; WINDO WINGANA 3 0052179; WINDO WINGANA 4 34131781 WINDO WINGANA	4	01/18/201 19/11/201 19/11/201 19/11/201	4 12	81/91/281/ 18/11/281/ 18/11/281/ 18/11/381/	RAPET RAPET	AG	Penapihan Dre Penapihan Pre Penapihan Dre Danamhan Gra	ed ed

Gambar III. 3 Bukti Pembayaran Premi (CPS)

Sumber: Data diolah oleh penulis

ARI PIKA SUSANTI JAKARTA GARDEN CITY CLUSTER ZBRINA, RT.004/014 CAKUNG TIMUR, CAKUNG

Tanggal Cetak : 05 September 2019 No.Polls : 31 Desember 2018 Tanggai Pelaporan Peserta Yang Diasuransikan PRUlinks yariah assurance account Produk Status Polis . Laporan Transaksi Tahunan 2018 Perihal

Hal: Laporan Transaksi Tahunan

Pemegang Polis yang kami hargal,

Terima kasih atas kepercayaan yang diberikan kepada PT Prudential Life Assurance (Prudential Indonesia) dalam memberikan perindungan Jiwa dan finansial bagi Anda dan keluarga. Dibawah ini adalah Laporan Transaksi Tahunan periode 01/01/2018 - 31/12/2018.

Saldo Awal (Unit)	Pembentukan (Unit)	Pembatalan (Unit)	Saldo Akhir (Unit)	Harga Unit per 31/12/2018 (Rp)	Nilal Unit* (Rp)
PRUlink Syarlah Ruj 0.00000	plah Equity Fund				
Total Nilal Unit					

roleh berdesarkan Harge Uhit pada tanggal 31/12/2018

Ringkasan Transaksi Tahunan

Keterangan	Jumlah	Jumlah	Total
	(Rp)	(Unit)	(Unit)
PRUlink Syariah Ruplah Equity Fund			
Saldo Awal			
Alokasi Kontribusi Berkala			
Alokasi PRUsaver syariah			
Blaya Tabarru'			
Saldo Akhir			
Keterangan:			

: Manfaat Asuransi berupa Sejumlah uang yang dapat dibayarkan dari Dana Tabarru¹ oleh Pengelola kepada Pemegang Polis dan/Peserta Yang Diasuransikan yang memenuhi syarat sebagaimana diatur dalam polis.

Saido awai : Saldo awai periode berialan (dalam unit).

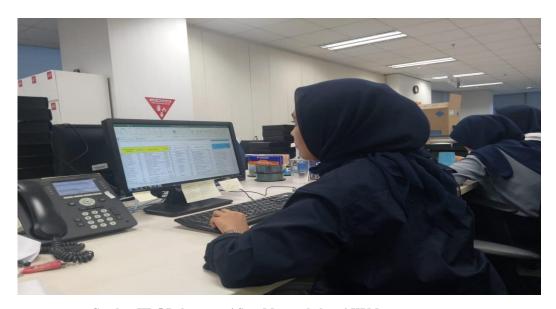
Agen/FSC: 02039544/DEVI APRIYANI/INA1

Gambar III. 4 One Notice

Sumber: Data diolah oleh penulis

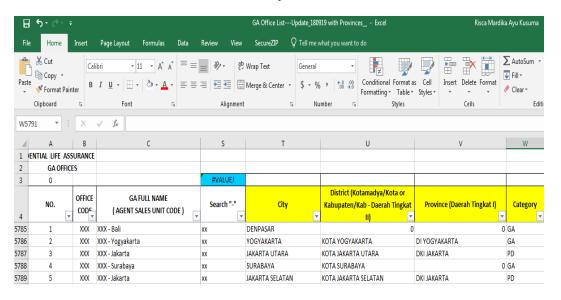
2. Memperbaharui Kantor Pemasaran Mandiri (KPM)

Memperbaharui Kantor Pemasaran Mandiri (KPM) adalah proses dimana PT Prudential Life Assurance melakukan pemutakhiran data terkait kantor-kantor pemasarannya. Fungsinya agar dapat diketahui apakah kantor pemasaran tersebut masih aktif atau tidak, apakah alamatnya masih sesuai atau sudah berubah. Dapat dilihat pada gambar dibawah:



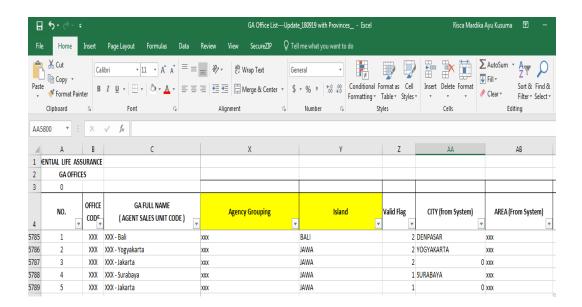
Gambar III. 5 Dokumentasi Saat Memperbaharui KPM

Sumber: Data diolah oleh penulis



Gambar III. 6 Data Kantor Pemasaran Mandiri 1

Sumber: Data diolah oleh penulis



Gambar III. 7 Data Kantor pemasaran mandiri 2

Sumber: Data diolah oleh penulis

3. Mendistribusikan Hadiah Kontes Agen

Kontes Agen adalah kontes yang diadakan oleh PT Prudential Life Assurance setiap tahunnya. Kontes ini merupakan salah satu cara meningkatkan *performance agent* (agen pemasar) dalam melakukan penjualan produk asuransi jiwa. Setiap kontes memiliki kualifikasi masing—masing yang harus dipenuhi oleh agen tersebut, misalnya harus mencapai target API (*Annual Premium Income*), *persistency, submit minimum* polis dalam jangka waktu tertentu, dll. Dan biasanya setiap kontes memiliki hadiah yang menarik sehingga memacu para agen untuk memenangkan kontes tersebut.

Praktikan membantu karyawan dalam mendistribusikan hadiahhadiah kontes tersebut, misalnya pada kontes 170th *Anniversary*, dimana praktikan membantu mendistribusikan *medallion* (medali dan tropi).

XXX

XXX

Revisi Final Report Anniversary 170th Medallion - ME Mei 2019 - Send Medallion - Excel Risca Mardika Ayu Kusuma AT D Calibri → 10 → A A = = | 89 → | ab Wrap Text · # Custom Copy + ¥ Fill ∗ Sort & Find & ◆ Format Painter Clear ▼ Filter + Select Styles Alignment Editing √ f_x JAP YOE FIE 1 PT PRUDENTIAL LIFE ASSURANCE 2 Agency Strategic Development 3 Revisi Final Report Anniversary 170th Medallion - ME Mei 2019 5 AGENT AGENT NAME AGENT TYPE UNIT CODE **UNIT NAME NEW TERRITORY HEAD** ххх XXX AG

XXX

XXX

XXX

XXX

XXX

XXX

XXX

XXX

XXX

Berikut contoh data pendistribusiannya:

XXX

XXX

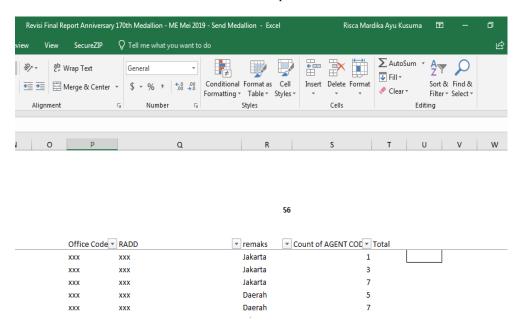
XXX

Gambar III. 8 data Send Medallion

AG

AD

Sumber: Data diolah oleh penulis



Gambar III. 9 Send Medallion Pivot

Sumber: Data diolah oleh penulis

4. Promosi

Promosi Agency Production (AD) dan Aassociate Agency Director (AAD) Tahun 2020 yaitu untuk menaikkan jenjang karir dan potensi pendapatan dari para agen. Praktikan mendapatkan kesempatan untuk menginput form registrasi promosi Agency Production (AD) dan Aassociate Agency Director (AAD) tahun 2020, dimana pada form promosi bersifat confidential dikarenakan terdapat identitas pengaju yang tidak boleh diketahui dan disebar luaskan.



Gambar III. 10 Registrasi Form Promosi

Sumber: Data diolah oleh penulis

Pada jenjang karir agen terdapat 3 (tiga) tingkatan, yaitu :

1. Agent (AG)

Seseorang yang bertugas untuk melakukan penjualan atas barang dan jasa yang diproduksi oleh perusahaan tempat ia bekerja disebut *agent*.

2. Associate Agency Director (AAD)

Associate Agency Director (AAD) yaitu level agen di atas Agent (AG). Level ini sebelumnya disebut SUM (Senior Unit Manager), pada level ini harus ada produksi unit langsung 300 juta API dan memiliki minimal 5 Agen aktif direct yang masing-masing agen tersebut berproduksi minimal 1 (satu) polis. API adalah Annual Premium Income Yaitu pendapatan premi pertahunyang dihasilkan oleh agen.

3. Agency Director (AD)

Agency Director (AD) ada level ini harus ada produksi grup 900 juta API dan memiliki minimal 10 Agen aktif yang masing-masing agen tersebut juga memiliki produksi.



Gambar III. 11 Jenjang Karir Agen

Sumber: Data diolah oleh penulis

C. Kendala yang Dihadapi

Selama melaksanakan PKL di PT Prudential Life Assurance pada divisi *Marketing*, terdapat beberapa kendala yang praktikan alami, baik kendala pada saat

pengurusan surat PKL maupun kendala yang terjadi di lingkungan tempat praktikan melaksanakan PKL adapun kendala – kendala yang dihadapi antara lain :

- 1. Kesulitan untuk mendapatkan perubahan dalam data agent.
- Kurangnya keterbukaan agen dalam memberikan informasi produk yang ditawarkan kepada calon nasabah.
- 3. PT Prudential Life Assurannce memiliki standar yang tinggi, sehingga banyak masyarakat yang tidak memenuhi standar kriteria yang telah di tetapkan oleh perusahaan tersebut .

D. Cara Mengatasi Kendala

Meskipun praktikan menghadapi beberapa kendala selama melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL), praktikan terus berusaha dengan berbagai cara untuk mengatasi kendala – kendala tersebut agar praktikan tetap bisa menjalankan Praktik Kerja Lapangan (PKL) dengan sebaik – baiknya. Adapun beberapa cara yang dilakukan praktikan yaitu :

- Dalam mengatasi kendala kurangnya kesadaran masyarakat dalam memiliki asuransi jiwa yaitu memberikan sosialisasi pentingnya berasuransi sejak dini dan manfaat yang dimiliki jika mempunyai asuransi jiwa.
- 2. Agen harus memberikan informasi sesuai dengan manfaat produk yang ditawarkan PT Prudential Life Assuranece dan tata cara penggunaan asuransi agar mempermudah nasabah dalam menggunakan asuransi.
- 3. Standar tinggi yang ditetapkan PT Prudential Life Assurance sebanding dengan kualitas asuransi jiwa yang diberikan, oleh sebab itu adanya alternatif produk dengan syarat-syarat dan ketentuan yang telah dibuat oleh

PT Prudential Life Assurance yang menyesuaikan dengan standar asuransi masyarakat.

BAB IV

KESIMPULAN

A. Kesimpulan

Setelah melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL) selama 3 bulan (65 hari kerja) di PT Prudential Life Assurance, praktikan mendapatkan banyak sekali ilmu pengetahuan dan berbagai hal baru yang praktikan rasakan manfaatnya dalam dunia kerja. dari Praktik Kerja Lapangan (PKL) yang dilaksanakan praktikan, dapat diambil kesimpulan sebagai berikut :

- 1. Praktikan mendapatkan pengetahuan mengenai divisi *marketing*. Divisidivisi *marketing* melakukan kegiatan seperti merekrut agen, mendapatkan nasabah, mengapresiasikan agen.
- 2. Praktikan melakukan kegiatan-kegiatan *marketing* seperti Promosi *Agency Production* (AD) dan *Associate Agency Director* (AAD) Tahun 2020, mendistribusikan tropi penghargaan kepada setiap agen yang mencapai target yang telah ditetapkan oleh PT Prudential Life Assurance.

B. Saran - Saran

Pelaksanaan di PT Prudential Life Assurance bagian Pemasaran dan Umum berjalan lancar namun masih banyak yang harus diperbaiki. Berikut beberapa saran dari praktikan.

Saran untuk PT Prudential Life Assurance:

- 1. PT Prudential Life Assurance lebih memberikan *timeline* yang pasti agar tidak terjadi kesalahan informasi pada saat men*submit Form Promotion* maupun mendistribusikan *Trophy*.
- 2. PT Prudential Life Assurance lebih *memanage* antara data yang diberikan pihak *Agency Develompment Support* (ADS) dengan bagaiamana teknis distribusi pembagian *rewards* tersebut, sehingga tidal adanya *delay* dan tidak ada *complaint* dari para agent.

Saran untuk Universitas Negeri Jakarta:

- Fakultas dan Universitas dapat lebih mempermudah dan meningkatkan kualitas pelayanan dalam pembuatan surat izin pelaksanaan Praktik Kerja Lapangan (PKL).
- Fakultas dan Universitas lebih menjadwalkan libur yang pasti lagi agar mahasiswa dapat mengikuti Praktik Kera Lapangan (PKL) dengan baik dan tidak ada masalah dengan waktu Praktik Kerja Lapangan (PKL).
- Pihak fakultas menyediakan informasi tentang daftar perusahaan yang menerima Praktik Kerja Lapangan (PKL) untuk mahasiswa, khusunya untuk mahasiswa Fakultas Ekonomi.

Saran untuk Mahasiswa:

- Pahami terlebih dahulu bidang kerja yang akan ditempuh selama Praktik
 Kerja Lapangan (PKL) sebelum melamar di suatu perusahaan.
- 2. Kembangkan *interpersonal skill* karena kemampuan ini sangat diperlukan dalam berinteraksi dan berkomunikasi dengan orang lain, khususnya di dalam lingkungan kerja.

DAFTAR PUSTAKA

- Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia. (2018). Hidup Cerdas Dengan Asuransi Jiwa.
- Hasanah, R. M., & Siswanto, E. (2019). Kinerja Perusahaan Asuransi Jiwa Konvensional di Iindonesia Periode 2015-2018. *JRMSI-Jurnal Riset Manajemen Sains Indonesia*, 10(1), 96–124.
- Nur Qolbi. (2018, December). Prudential Indonesia catat kenaikan premi bruto 9,6%. *KONTAN.CO.ID*.
- Prudential Life Assurance. (2013). Retrieved October 20, 2019, from www.prudential.co.id
- Purnama, Dedi. Dr. (2018). Tata Cara Pengutipan Dalam Tugas Akhir Mahasiswa.
- Yuni Komariah. (2015). Strategi Perusahaan Asuransi Prudential Dalam Meningkatkan Nasabah dan Minat Berasuransi Masyarakat Muslim Indonesia, 2(2), 1–15.

LAMPIRAN

Lampiran 1: Surat Permohonan Izin Praktik Kerja Lapangan



KEMENTERIAN RISET, TEKNOLOGI, DAN PENDIDIKAN TINGGI

UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA



BIRO AKADEMIK KEMAHASISWAAN DAN HUBUNGAN MASYARAKAT

Zuilding Future Leaders Kampus Universitas Negeri Jakarta
Jl. Rawamangun Muka, Gedung Administrasi lt. 1, Jakarta 13220
Telp: (021) 4759081, (021) 4893668, email: bakhum.akademik@unj.ac.id

Nomor: 7696/UN39.12/KM/2019

22 Agustus 2019

Lamp. :-

Hal : Permohonan Izin Praktek Kerja Lapangan Mandiri

Kepada Yth.

Pimpinan Perusahaan PT Prudential Life Assurance Prudential Centre 16th Floor Jl. Casablanca Raya Kav. 88 Menteng Dalam, Tebet, Jakarta Selatan (Mall Kota Kasablanka)

Kami mohon kesediaan Bapak/Ibu untuk dapat menerima Mahasiswa Universitas Negeri Jakarta :

Nama

: Hana Zyadzya

Nomor Registrasi

: 8215162929 : Manajemen

Program Studi Fakultas

: Ekonomi

Jenjang

: S1

No. Telp/Hp

: 08788477564

Untuk melaksanakan Praktek Kerja Lapangan yang diperlukan dalam rangka memenuhi tugas mata kuliah "**Praktik Kerja Lapangan**" pada tanggal **26 Agustus 2019** sampai dengan tanggal **29 November 2019**. Atas perhatian dan kerja samanya disampaikan terima kasih.

Kepala Biro Akademik, Kemahasiswaan dan Hubungan Masyarakat

Woro Sasmoyo, SH.

NIP. 19630403 198510 2 001

Tembusan:

- 1. Dekan Fakultas Ekonomi
- 2. Koordinator Program Studi Manajemen

×

Lampiran 2: Surat Keterangan Telah Melakukan Praktik



SURAT KETERANGAN

No.: 1794/PLA/SKT/NS/XII/2019

Surat ini menyatakan bahwa :

Nama

: Hana Zyadzya

Tempat/Tanggal Lahir

: Jakarta, 28 September 1997

Telah mengikuti program pemagangan terhitung tanggal 4 September 2019 sampai dengan 3 Desember 2019 di Departemen *Agency-Business Development*, PT Prudential Life Assurance.

Demikian surat keterangan dibuat dengan sebenar-benarnya.

Jakarta, 3 Desember 2019 Hormat Kami,

Novelita Siregar

VP - HR Business Partner & Employee Relations

Lampiran 3 : Daftar Hadir Praktik Kerja Lapangan





DAFTAR HADIR PRAKTEK KERJA LAPANGAN SKS

Nama No. Registrasi Program Studi Tempat Praktik Alamat Praktik/Telp

HANA ZYADZYA

8215152929
51 Manazemen
PT Prodential Life Assurance
Prodential Centre, Koca Kasabian ka
(021)-1500085

NO	HARI/TANGGAL	PARAF	KETERANGAN
1.	Rabu, 4/09/2019	1. Hut	
2.	kamis, 5/09/2019	2. Hunt	
3.	Jum'at, 6/09/2019	3. Land	
4.	Senin, 9/09/2019	4. Huat	
5.	Selasa, 10/09/2019	5. Hrund	
6.	Rabu, 11/09/2019	6. Hust	
7.	Kamis, 12/09/2019	7. Hund	
8.	Jumbat, 13/09/2019	8. Hust	
9.	Senin, 16/09/2019	9. Hard	
10.	Selaga, 17/09/2019	10. Hunt	
11.	Rabu, 18/09/2019	11. Hut	
12.	kamis, 19/09/2019	12 Fruit	
13.	Jum'at, 20 /09/2019	13. Jul	
14.	Senin, 23 /09 /2019	14. Hut	
15.	Sejasa, 24 /09 / 2019	15 Hand.	

Jakarta, 4 Desember 2019 Penilai,

(-filli setiawati)

<u>Catatan</u>: Format ini dapat diperbanyak sesuai kebutuhan Mohon legalitas dengan membubuhi cap Instansi/Perusahaan





AN IOC WIRE 2008 CERTIFIED COMPANY

Building Future Leaders

DAFTAR HADIR PRAKTEK KERJA LAPANGAN SKS

Nama	. HANA ZYADZYA
No. Registrasi	8215162020
Program Studi	. SI ManaJemen
Tempat Praktik	. PT Prudential Life Assurance
Alamat Praktik/Telp	(021)-15000 85

NO	HARI/TANGGAL	PARAF	KETERANGAN
1.	80100, 25/05/2019	1. Hunt	
2.	tomis, 26/09/2019	2 Hunt	
3.	Jum'at, 27/09/2019	3. Hust	
4.	Senin, 30/09/2019	4. Hud	
5.	Selasa, 1/10/2019	5. Hut	
6.	806U, 2/10/2019	6. Flint	
7.	Kamis, 3/10/2019	7. Hut	
8.	Jum'0+, 4/10/2019	8. Jay	
9.	Senin 7/10/2019	9. Huy	
10.	Selasa 8 / 10 / 2019	10. Flund	
11.	Palbu, 9/10/2019	11 Hunt	
12.	Kamis, 10/10/2019	12. Hunt	
13.	Jum'at 11/10/2019	13. Hund	
14.	Senin, 14/10/2019	14. Hut	
15.	(elaga, 15 /10/2019	15 Hours	

Jakarta, 4 Desember 2019 Penilai,

<u>Catatan</u>:
Format ini dapat diperbanyak sesuai kebutuhan
Mohon legalitas dengan membubuhi cap Instansi/Perusahaan

(YUL SCHOUZHI)
PRUDENTIAL







AN ACCUSE CERTIFIED COMPANY

DAFTAR HADIR PRAKTEK KERJA LAPANGAN SKS

Nama : CANA ZYAPZYA

No. Registrasi : 821516,3929

Program Studi : 51 Monky 35M 51

Tempat Praktik

Alamat Praktik/Telp : 1004 shoot Control Keto Kegulonko (C21) 450065

O	HARI/TANGGAL	PARAF	KETERANGAN
	Pabu, 16 110/2018	1. Hud	
2.	kamis, 17/10/2019	2. Hunt	
3.	Jum'at, 18/10/2019	3. Hurd	
١.	Senin, 21/10/2010	4 thus	
i.	Starc, 22/10/2019	5 June	
5.	Robu, 23 / 10 / 2019	6. Hust	
7.	temis, 24/10/2019	7. Hut	
	Jum'at 25/10/2019	8. Hunt.	
	Senin, 28 / 10 / 2019	9.1	Izin
0.	Sdasa, 29/10/2019	10. Hu	
1.	Rabu, 30/10/2019	11. Huf	
2.	Kamis, 31/10/2019	12. Huf	
3.	Jumba, 1/11/2019	13. Huf	
4.	Senin, 4 / 11 / 2019	14. Hunt	
5.	selaga, 5/11/2019	15S	Sakit

Jakarta, 4 Desember 2019 Penilai,

(Yuli-setawati)

<u>Catatan</u>: Format ini dapat diperbanyak sesuai kebutuhan Mohon legalitas dengan membubuhi cap Instansi/Perusahaan

KEMENTERIAN RISET, TEKNOLOGI, DAN PENDIDIKAN TINGGI UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA





tas Negeri Jakarta Gedung R, Jalan Rawamangun Muka, Jakarta 13220 Telepon (021) 4721227/4706285, Fax: (021) 4706285 Laman: www.fe.unj.ac.id

DAFTAR HADIR PRAKTEK KERJA LAPANGAN SKS

Nama No. Registrasi Program Studi Tempat Praktik Alamat Praktik/Telp

HANN 22/H02/FA

B218/16/2019

ST. Monrogemen

ST. Prostention Upp Assurance
Prostention Centre, how Popularian

D21)- (Seco.85

NO	HARI/TANGGAL	PARAF	KETERANGAN
1.	Robu, 6/11/2019	hult. 1	
2.	hamis, 7 (11/2019	2. Huy	
3.	Juniar, 8 /11/2019	3. Hud	
4.	Senin 11 11 1 2019	4. Hut	
5.	selasa, 12/11/2019	5. Huy	
6.	Rabu is fit 2019	6. Hud	
7.	tramis 14/11/2019	7. Hud	
8.	Jum'at 15/11/2019	8. Hu	
9.	Senin 18 1 11 / 2019	9. Hut	
10.	Selaga 19 / 11 / 2019	10. Hut	
11.	90by, 20 14 2019	11. Hat	
12.	tomic, 21/4/2019	12. Huy	
13.	Jum'at, 22/11/2019	13. Hart	
14.	Senin, 25 11 2019	14. Hut	
15.	selosa, 26/11/2019	15 Heat	

Jakarta, 4 Desember 2019 Penilai,

(July setawati)

<u>Catatan</u>: Format ini dapat diperbanyak sesuai kebutuhan Mohon legalitas dengan membubuhi cap Instansi/Perusahaan

PRUDENTIAL







DAFTAR HADIR PRAKTEK KERJA LAPANGAN SKS

Nama	HANA ZYADZYA
No. Registrasi	8215162929
Program Studi	· S1 Marajemen
Tempat Praktik	. PT Prodential Life Assurance
Alamat Praktik/Telp	· Budential Centre Kora Kasoblanka

NO	HARI/TANGGAL	PARAF	KETERANGAN
1.	Robu, 27/11/2019	1. Hunt	
2.	Komis, 28/11/2019	2 Huy	
3.	Jum'at, 29/11/2019	3. Had	
4.	Senin, 2 / 12 / 2019	4. Hut	
5.	Selaga 3 / 12 / 2019	5. Km2	
6.	Patro, 4/12/2019	6. Hut.	
7.		7	
8.		8	
9.		9	
10.		10	
11.		11	
12.		12	
13.		13	
14.		14	
15.		15	

Jakarta, 4 besember 200 Penilai, Hulf (tur setaunti)

<u>Catatan</u>: Format ini dapat diperbanyak sesuai kebutuhan Mohon legalitas dengan membubuhi cap Instansi/Perusahaan



Lampiran 4: Lembar Penilaian Praktik Kerja Lapangan



KEMENTERIAN RISET, TEKNOLOGI, DAN PENDIDIKAN TINGGI UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA



FAKULTAS EKONOMI

itax Negeri Jakarta Gedung R, Jalan Rawamangun Muka, Jakarta 13220 Telepon (021) 4721227/4706285, Fax: (021) 4706285 Laman: www.fe.unj.ac.id

PENILAIAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN PROGRAM SARJANA (S1) SKS

Nama
No.Registrasi
No.Registrasi
ST. Moody, Mrso.

Fr. Redenthick Use Assurance
Rindsyntal Court Country (Court Country Countr

NO	ASPEK YANG DINILAI	SKOR 46-100	KETERANGAN			
1	Kehadiran	(00)	Keterangan Penilaian :			
2	Kedisiplinan	(00)	Skor Nilai 86-100 A 81-85 A-	Bobot 4 3,7		
3	Sikap dan Kepribadian	(00)	76-80 B+ 71-75 B	3,3 3,0		
4	Kemampuan Dasar	00)	66-70 B- 61-65 C+ 56-60 C	2,7 2,3 2,0		
5	Ketrampilan Menggunakan Fasilitas	(00)	51-55 C- 46-50 D	1,7 1		
6	Kemampuan Membaca Situasi dan	(00)	2. Alokasi Waktu Praktik :			
	Mengambil Keputusan		2 sks : 90-120 ja			
7	Partisipasi dan Hubungan Antar Karyawan	(00:	3 sks : 135-175 j Nilai Rata-rata :	am kerja etektit		
8	Aktivitas dan Kreativitas	(00	(000	= 100		
9	Kecepatan Waktu Penyelesaian Tugas	(00)	10 (sepuluh)			
10	Hasil Pekerjaan	(00)	Nilai Akhir :			
			(00)	A		
			Angka bulat	huruf		
	Jumlah	-1000-				

Jakarta, 4 December 2019.

(run, setiameti)

Catatan : Mohon legalitas dengan membubuhi cap Instansi/Perusahaan

Lampiran 5: Dokumentasi Foto Bersama





Lampiran 6 : Daftar Tugas Harian Praktik Kerja Lapangan

	Hari /			
No.	Tanggal	Waktu	Kegiatan	PIC
1.	Rabu, 4	08.15 WIB -	Perkenalan dengan	Mba Risca
	September	17.15 WIB	karyawan PT Prudential	&
	2019		Life Assurance.	Mas Rifki
			Mendapatkan penjelasan	
			mengenai persiapan	
			kontes AASI.	
			Menyiapkan data – data	
			Agency untuk mengikuti	
			kompetisi yang diadakan	
			Asosiasi Asuransi Syariah	
			Indonesia (AASI).	
2.	Kamis, 5	08.15 WIB –	Menyiapkan CD produk	Mba Yuli
	September	17.15 WIB	SQS untuk dibagikan	
	2019		kepada setiap Agent.	
3.	Jum'at, 6	08.15 WIB –	Menyiapkan CD produk	Mba Yuli
	September	17.15 WIB	SQS untuk dibagikan	
	2019		kepada setiap Agent.	

4.	Senin, 9	08.15 WIB –	Menerima dan mengecek	Mba Risca
	September	17.15 WIB	bukti pembayaran premi	
	2019		nasabah disetiap bulannya	
			(one notice).	
5.	Selasa, 10	08.15 WIB –	Menandai nama agent	Mba Risca
	September	17.15 WIB	sesuai kode polis yang	
	2019		terdaftar di <i>Income</i>	
			Statment (CPS).	
6.	Rabu, 11	08.15 WIB –	Menandai nama agent	Mba Risca
	September	17.15 WIB	sesuai kode polis yang	
	2019		terdaftar di <i>Income</i>	
			Statment (CPS).	
7.	Kamis, 12	08.15 WIB –	Sosialisasi perusahaan,	Mas Ridha
	September	17.15 WIB	dan produk yang terdapat	
	2019		di PT Prudential Life	
			Assurance.	
8.	Jum'at, 13	08.15 WIB –	Mempersiapkan trophy	Mba Risca
	September	17.15 WIB	untuk penghargaan	
	2019		agency Prudential yang	
			terdapat di Jakarta.	
9.	Senin, 16	08.15 WIB –	Membuat materi	Mas Albert
	September	17.15 WIB	persentasi mengenai	
	2019		Grand Business	

			Opportunity Percentation	
			(GBOP) / Business	
			Opportunity Percentation	
			(BOP).	
10.	Selasa, 17	08.15 WIB –	Membuat materi	Mas Albert
	September	17.15 WIB	persentasi penggunaan	
	2019		Microsoft Form dari awal	
			sampai akhir (submit).	
11.	Rabu, 18	08.15 WIB –	Mempersentasikan hasil	Mas Albert
	September	17.15 WIB	materi yang telah	
	2019		disiapkan pada tanggal 16	
			Sept 2019 & 17 Sept 2019	
			kepada Mas Albert.	
12.	Kamis, 19	08.15 WIB –	Mengikuti agenda	Mas Albert
	September	17.15 WIB	meeting mengenai	
	2019		seminar GBOP / BOP	
			bersama team	
			Recruitment dan RADD.	
13.	Jum'at, 20	08.15 WIB –	Mengecek Agency yang	Mas Danny
	September	17.15 WIB	aktif dan tidak aktif.	
	2019			

14.	Senin, 23	08.15 WIB –	Mengirm barang (trophy)	Mba Risca
	September	17.15 WIB	kepada agency Prudential	
	2019		yang terdapat di daerah.	
15.	Selasa, 24	08.15 WIB –	Mengirm barang (trophy)	Mba Risca
	September	17.15 WIB	kepada agency Prudential	
	2019		yang terdapat di daerah.	
16.	Rabu, 25	08.15 WIB –	Membuat materi	Mas Ridha
	September	17.15 WIB	persentasi untuk Manager	
	2019		Development terbaru	
			(New MD).	
17.	Kamis, 26	08.15 WIB –	Membuat materi	Mas Ridha
	September	17.15 WIB	persentasi untuk Manager	
	2019		Development terbaru	
			(New MD).	
18.	Jum'at 27	08.15 WIB –	Mengecek Kantor	Mas Danny
	September	17.15 WIB	Pemasaran Mandiri	
	2019		(KPM) yang masih aktif	
			atau tidak aktif.	
19.	Senin, 30	08.15 WIB –	Mengelist bng – barang	Mba Yuli
	September	17.15 WIB	sisa kontes sebelumnya.	
	2019			
20.	Selasa, 1	08.15 WIB –	Membuat materi	Mas Ridha
	Oktober 2019	17.15 WIB	persentasi untuk produk	

			baru PT Prudential Life	
			Assurance.	
21.	Rabu, 2	08.15 WIB –	Mengecek & mengelist	Mba Yuli
	Oktober 2019	17.15 WIB	barang – barang sisa	
			contest.	
22.	Kamis, 3	08.15 WIB –	Mengikuti ajang	Mas Ridha
	Oktober 2019	17.15 WIB	penghargaan untuk agen –	
			agen yang berada di	
			Jakarta (Ajang Final	
			Sprint).	
23.	Jum'at, 4	08.15 WIB –	Merevisi laporan Agency	Mba Yuli
	Oktober 2019	17.15 WIB	Strategic Development	
			(Final Report	
			Anniversarry 170th	
			Medallion).	
24.	Senin, 7	08.15 WIB –	Mengupdate pin dan	Mba Risca
	Oktober 2019	17.15 WIB	sertifikat untuk diberikan	
			kepada Agency.	
25.	Selasa, 8	08.15 WIB –	Mengupdate pin dan	Mba Risca
	Oktober 2019	17.15 WIB	sertifikat untuk diberikan	
			kepada Agency.	

26.	Rabu, 9	08.15 WIB –	Mengupdate aktif Agen	Mba Yuli
	Oktober 2019	17.15 WIB	Send Medallion dibulan	
			September 2019.	
			Mengupdate Agency	Mba Risca
			Development Salse (ADS)	
			dan membagikan	
			sertifikat, pin, bronze ke	
			agen.	
27.	Kamis, 10	08.15 WIB –	Mendistribusikan Gold	Mba Yuli
	Oktober 2019	17.15 WIB	Medallion 170th ke para	
			ADS yang di Jakarta	
			Menyusun dokumen	Mba Yuli
			promosi Agency	
			Production (AD) dan	
			Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
28.	Jum'at, 11	08.15 WIB –	Mendistribusikan Gold	Mba Yuli
	Oktober 2019	17.15 WIB	Medallion ke para Agency	
			Development Support	
			(ADS) yang terdapat di	
			Jakarta.	

29.	Senin, 14	08.15 WIB –	Mendistribusikan Gold	Mba Yuli
	Oktober 2019	17.15 WIB	Medallion ke para Agency	
			Development Support	
			(ADS) yang terdapat di	
			luar Jakarta (Daerah).	
30.	Selasa, 15	08.15 WIB –	Mendistribusikan Trophy	Mba Risca
	Oktober 2019	17.15 WIB	kepada Agency	
			Development Support	
			(ADS) yang ada di	
			Jakarta.	
31.	Rabu, 16	08.15 WIB –	Mendistribusikan Trophy	Mba Risca
	Oktober 2019	17.15 WIB	kepada Agency	
			Development Support	
			(ADS) yang ada di	
			Jakarta.	
			Mengupdate General	Mas Danny
			Agency pada Kantor	
			Pemasaran Mandiri	
			(KPM) di bulan Oktober	
			2019.	
32.	Kamis, 17	08.15 WIB –	Menerima dan mengecek	Mba Yuli
	Oktober 2019	17.15 WIB	form aplikasi promosi	
			Agency Director (AD) /	

			Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
33.	Jum'at, 19	08.15 WIB –	Mengupdate flayer	Mba Yuli
	Oktober 2019	17.15 WIB	terbaru tahun 2019.	
34.	Senin, 21	08.15 WIB –	Mengerjakan flayer	Mba Yuli
	Oktober 2019	17.15 WIB	konter tahun 2019.	
			Menngerjakan promosi	Mba Yuli
			Agency Director (AD) /	
			Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
35.	Selasa, 22	08.15 WIB –	Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
	Oktober 2019	17.15 WIB	dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
36.	Rabu, 23	08.15 WIB –	Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
	Oktober 2019	17.15 WIB	dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	

37.	Kamis, 24	08.15 WIB –	Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
	Oktober 2019	17.15 WIB	dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
38.	Jum'at 25	08.15 WIB –	Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
	Oktober 2019	17.15 WIB	dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
39.	Senin, 28	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	Oktober 2019	17.15 WIB	memasukkan data form	
			promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
40.	Selasa, 29	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	Oktober 2019	17.15 WIB	memasukkan data form	
			promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	

41.	Rabu, 30	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	Oktober 2019	17.15 WIB	memasukkan data form	
			promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
42.	Kamis, 31	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	Oktober 2019	17.15 WIB	memasukkan data form	
			promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
43.	Jum'at, 1	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	

44.	Senin, 4	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
45.	Selasa, 5	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
46.	Rabu, 6	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
47.	Kamis, 7	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	

			Director (AAD) Tahun 2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
48.	Jum'at, 8	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
49.	Senin, 11	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	Noveember	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	

			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
50.	Selasa, 12	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
51	Rabu, 13	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	

			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
				Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
			Mengecek dan	Mba Risca
			mendistribusikan sertifkat	
			kepada para agen.	
52.	Kamis, 14	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
53.		08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
		17.15 WIB	memasukkan data form	

	Jum'at 15		promosi Agency Director	
	November		(AD) / Associate Agency	
	2019		Director (AAD) Tahun	
			2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
54.	Senin, 18	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
55.	Selasa, 19	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	

			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
			Mendistribusikan CD	Mba Risca
			SQS kepada para agen.	
56.	Rabu, 20	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	

			Mengecek dan	Mba Risca
			mendistribusikan sertifkat	
			kepada para agen.	
57.	Kamis, 21	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
58.	Jum'at, 22	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	

			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
59.	Senin, 25	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	
			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
60.	Selasa, 26	08.15 WIB –	Rekapitulasi dan	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	memasukkan data form	
	2019		promosi Agency Director	
			(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
			Rekapitulasi New Agent	Mas Albert
			dan Reinstate (agen baru	
			dan agen yang ingin aktif	

			kembali) yaitu update	
			agen aktif setiap hari.	
61.	Rabu, 27	08.15 WIB –	Filling data form promosi	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	promosi Agency Director	
	2019		(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
62.	Kamis, 28	08.15 WIB –	Filling data form promosi	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	promosi Agency Director	
	2019		(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
63.	Jum'at, 29	08.15 WIB –	Filling data form promosi	Mba Yuli
	November	17.15 WIB	promosi Agency Director	
	2019		(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	
64.	Senin, 2	08.15 WIB –	Filling data form promosi	Mba Yuli
	Desember	17.15 WIB	promosi Agency Director	
	2019		(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	

65.	Selasa, 3	08.15 WIB –	Filling data form promosi	Mba Yuli
	Desember	17.15 WIB	promosi Agency Director	
	2019		(AD) / Associate Agency	
			Director (AAD) Tahun	
			2020.	

Lampiran 7: Kartu Konsultasi Bimbingan

19/11/2019

BIMBINSON

& REUISI

BAB 3

000

G108/11/E

BIMBINGER

くつだが

BAB

6106/01/01

Bimbingon

ISINAN

BAB

H

CON

C STA



KEMENTERIAN RISET, TEKNOLOGI, DAN PENDIDIKAN TINGGI UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA FAKULTAS EKONOMI

Kampus Universitas Negeri Jakarta Gedung R. Jalan Rassumangun Muka. Jakarta 13220 Telepon (021) 4721227 4706285, Fax: (021) 4706285



HANA ZYADZYA 8215167929 ST Workpysemen KARTU KONSULTASI PEMBIMBINGAN PENULISAN PKL

Nama Mahasiswa
 No.Registrasi
 Program Studi
 Dosen Pembimbing

Agung Kresnomure Pivoi P.ST.MM

NO

TGL/BLN/THN

03/09/2019

BIMbingon untok BAB 1

MATERI KONSULTASI

SARAN PEMBIMBING

TANDA TANGAN PEMBIMBING

S. Judul PKL GENTRE) JAKARTA KEEJA LARANBAN RADA OT RENDENTIAL LIFE ASSUEANCE RADA OT RENTRE) JAKARTA

memperheix gambar Metrubah isi dari memperbalks kesimpubn memperbaiks penultian sumber numuson masaich SETUJU UNTUK UJIAN PKD Penciahuluan dain

Kartu ini dibawa dan ditandatangani oleh Pembimbing pada saat konsultasi
 Kartu ini dibawa pada saat ujian PKL, apabila diperlukan dapat dipergunakan sebagai bukti pembimbingan

Lampiran 8: Lembar Peersetujuan PKL



KEMENTERIAN RISET, TEKNOLOGI DAN PENDIDIKAN TINGGI UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA

FAKULTAS EKONOMI

Kampus Universitas Negeri Jakarta Gedung R, Jalan Rawamangun Muka, Jakarta 13220 Telepon (021) 4721227/4706285, Fax: (021) 4706285 Laman: www.fe.unj.ac.id





SURAT PERSETUJUAN SIDANG PKL

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Dosen Pembimbing

1. Nama

3. Tanda tangan

Agung Kresnamurti Bivai Past.MM

1974 0416 200604 19 2. NIP

Memberikan Persetujuan kepada Mahasiswa dibawah ini :

1. Nama

:Hana Zyadzya

2. No. Registrasi

:8215162929

3. Program Studi 4. Judul PKL

(bendenzier cenze) Jekebze : raboran brokfik kerze robandau baga bi bendenzier ribe Vizneence

Untuk Mengikuti/Fidak mengikuti* Sidang PKL pada tanggal.....

Mengerahui, **Janajemen**

NIP. 19731116 200604 100 1

Jakarta, 6 Desember 2019

Mahasiswa Ybs,

Hana Zyadzys No.Reg : 8215162929

Cat : coret yang tidak perlu *)

Lampiran 9 : Tata Cara Pengutipan Dalam Tugas Akhir Mahasiswa

