

## BAB IV

### KESIMPULAN

#### A. Kesimpulan

Berdasarkan hasil analisis data dan pembahasan mengenai penetapan harga jual jasa desain pada *freelance worker* (pekerja bebas), penulis menarik kesimpulan bahwa:

1. Tarif per jam atau *hourly rate* dijadikan sebagai harga pokok jasa yang diberikan. Faktor yang mempengaruhi penetapan harga pokok adalah biaya dan upah minimum provinsi. Biaya-biaya yang menjadi faktor pengaruh adalah biaya peralatan (laptop dan *drawing tablet*), biaya pulsa dan internet, biaya *software*, biaya listrik, dan biaya lainnya berupa makan sehari-hari dan rekreasi.
2. Harga jual ditetapkan dengan menggunakan strategi *going rate*, yaitu dengan cara menyurvei harga pasar dengan menjadikan *hourly rate* sebagai patokan harga. Tidak ada metode khusus dalam menetapkan harga internasional, hanya menghilangkan jumlah nol yang ada di rupiah.

#### B. Saran

Berdasarkan hasil analisis dan kesimpulan dari penelitian ini, maka saran yang dapat penulis berikan adalah sebagai berikut:

1. Untuk peneliti selanjutnya diharapkan untuk lebih menguasai mengenai harga pokok dan harga jual agar penelitian di masa depan mendapatkan hasil yang lebih maksimal.

2. Sebaiknya Ida memasukkan pajak penghasilan ke dalam perhitungan hourly rate. Ida juga sebaiknya menambahkan persentase markup pada hourly rate agar keuntungan dapat dilihat lebih mudah untuk setiap proyek.